Themenbeilage
17. Oktober 2025

Pfälzischer Merkur
Meine Heimatzeitung

SZ



DIE SPEZIALISTEN

...im Saarland und der Westpfalz

Die Experten für Schmuck und Raritäten in Saarbrücken



Das Team von "Die Experten vor Ort"

Auch nach vielen Jahren lässt die Begeisterung für TV-Trödelshows nicht nach. Und auch im heimischen Schlafzimmer verbergen sich oft ungeahnte Schätze. Daher sind die Schmuck-, Edelmetall- und Kunstexperten aus der Metropole Ruhr

vom 20. bis 25.10.2025

wieder in den Geschäftsräumen von FGO Edelmetalle Julia Strauß zu Besuch. In der Filiale **Saarbrücker Straße 225, 66125 Saarbrücken-Dudweiler** bewerten sie wieder kostenlos und unverbindlich Ihre Fundstücke und Wertgegenstände: Die Trödelshow als Live-Event zum Mitmachen!

So wird Ihr Rares zu Barem

Zunächst werden die mitgebrachten Gegenstände sortiert und geprüft. Anschließend bestimmen die Experten den Handelswert und Sie erhalten ein unverbindliches Angebot. Möchten Sie dieses annehmen, erhalten Sie Ihr Geld direkt bar ausgezahlt. Und auch wenn nicht: Die Expertise bleibt in jedem Fall kostenlos.

Ob Großmutters Silberbesteck, die geerbte Uhr oder alter Schmuck - auch kaputtes Gold und Silber, das einst so beliebte Zinn oder altes Zahngold sind bares Geld wert und sollten keinesfalls entsorgt werden. Und selbst unter vermeintlichem Modeschmuck entdecken die Experten häufig wertvolle Stücke.

In Zeiten von Inflation und Krisen ist der Goldkurs zuletzt auf ein Rekordhoch gestiegen. Der Zeitpunkt, um die lang gehortete Anlage zu veräußern, ist daher so günstig wie nie.

Termine bei den Experten vor Ort erhalten Sie ab sofort unter:

0176 61911857
fgo-edelmetalle.de



Entwicklung des Goldkurses von 1980 bis heute

EXPERTENTAGE VOM 20. BIS 25.10.2025
Kostenlose Bewertung und Barankauf
Auf Wunsch vereinbaren Sie gerne vorab online oder telefonisch einen Termin.

Wir kaufen

- Goldschmuck
- Brillanten
- Luxusuhren
- Münzen
- Versilbertes
- Zinn

DAS ORIGINAL AUS DER METROPOLE RUHR

Die Experten vor Ort

Wir kaufen

- Zahngold
- Silber
- Goldbarren
- Bernstein
- Koralle
- Raritäten

Hier geht´s direkt zu Ihrem Termin

0176 61911857
(Herr Strauß)

fgo-edelmetalle.de

Sie finden uns in den Räumlichkeiten von
FGO Edelmetalle Julia Strauß, Saarbrücker Str. 225, 66125 Saarbrücken-Dudweiler
An den Aktionstagen durchgehend von 10:00 bis 18:00 Uhr geöffnet

Inhalt

Asia Gourmet	05
Fliegengitter Michel e.K.	06
Frank Pirrung	07
Hase Feuerhaus	08
HelpingCare Pflegedienst GmbH	09
Jeromin GmbH	10
Küchen Herzer St. Ingbert GmbH	11
Michael Pitschel	12
REGI GmbH	13
Rohrbacher Gold-Ankauf	14
Universitätsklinikum des Saarlandes	15
Zewe GmbH	16
Badmöbel Staudt GmbH	18
Die Steinreiniger Saar	19
Saar Betten GmbH	20
Musikatelier Christoph Knopp GmbH	21
Optik Dörr	22
Schornsteinsysteme Paul GmbH	23
Autohaus Reitenbach GmbH	25
BAUHAUS GmbH & Co. KG Südwest	26
Küchenstudio Scherer GmbH	27
Optik Ewen GmbH	28
Rolladenbau Ollig e.K.	29
W+ST Data Security GmbH	30

Impressum

Anzeigen-Sonderveröffentlichung der Saarbrücker Zeitung Medienhaus GmbH vom 17. Oktober 2025

Geschäftsführung: Thomas Deicke (Sprecher), Thomas Marx, Christian Erhorn
Leitung Media Sales: Rüdiger Kruppa
Produktmanagement: Daniel Meyer
Redaktion:
Rheinland Presse Service GmbH
Monschauer Straße 1, 40549 Düsseldorf
Redaktionsbüro Saarland:
Gutenbergstraße 11-23, 66117 Saarbrücken
José Macias (verantwortlich), Marcel Faßbender, Christina Klinkner, Christian Lingen, Jörg Mehl, Niels Wanke
sz@rheinland-presse.de
Titelseitengestaltung: Typoserv
Foto Titelseite: master1305/adobe.stock.com
Druck: Saarbrücker Zeitung Druckhaus GmbH, 66103 Saarbrücken



Liebe Leserinnen, liebe Leser!

Nach Jahren, in denen nichts wirklich voranging, könnte die deutsche Wirtschaft im Jahr 2026 an einem Wendepunkt stehen. Doch diese Aussicht bringt auch viele Unsicherheiten mit sich. Führende Wirtschaftsinstitute erwarten eine spürbare Belebung und ein Wachstum des Bruttoinlandsprodukts. Dies soll vor allem durch steigende private Konsumausgaben und staatliche Investitionen vorangetrieben werden.

Trotzdem bleiben bedeutende Herausforderungen bestehen: hohe Energiekosten, Bürokratie und der Mangel an Fachkräften könnten den Aufschwung gefährden. Die wirtschaftliche Situation ist zweigeteilt. Während energieintensive Branchen und die Bauwirtschaft mit Schwierigkeiten zu kämpfen haben, blicken viele andere Sektoren dem kommenden Jahr mit verhaltenem Optimismus entgegen.

Die Automobilindustrie befindet sich inmitten eines tiefgreifenden Wandels, der enorme Anforderungen stellt. Gleichzeitig bieten innovative Entwicklungen in Bereichen wie Künstlicher Intelligenz, erneuerbaren Energien und Medizintechnik große Chancen für langfristiges Wachstum. Diese Innovationen könnten die Wettbewerbsfähigkeit Deutschlands sichern.

In diesem herausfordernden Umfeld zeigen besonders die oft familiengeführten kleinen und mittelständischen Unternehmen aus dem Saarland und der angrenzenden Pfalz ihre unverzichtbare Rolle. Trotz einer zurückhaltenden regionalen Konjunktur und einer angespannten Stimmung sind sie das Rückgrat, das Stabilität bietet.

Diese Unternehmen gestalten aktiv den Wandel, denn sie wissen, dass ihr unternehmerischer Erfolg eng mit dem Wohl der Region verbunden ist. Ihr Engagement für die Ausbildung junger Menschen, Integration und sichere Arbeitsplätze ist nicht nur eine Floskel, sondern Teil ihrer Kultur. Sie tragen eine doppelte Verantwortung. Sie kümmern sich um ihre Mitarbeiter und deren Familien und tragen aktiv zur Zukunft ihrer Heimat bei. Mit einer Mischung aus spezialisierten Nischen, handwerklicher Exzellenz und innovativen Ideen sind sie der Motor für die Modernisierung und Widerstandsfähigkeit unserer Wirtschaft.

Auf den folgenden Seiten werden Sie einige dieser „Spezialisten“ kennenlernen. Hier treffen Sie auf traditionsreiche Familienunternehmen, entschlossene Marktführer und kreative Köpfe, die beweisen, dass auch in schwierigen Zeiten Fortschritt möglich ist. Entdecken Sie Pioniere, die aus Herausforderungen Chancen entwickeln, sowie Einzelhändler, die mit Mut und neuen Ideen den lokalen Einkauf zu einem Erlebnis machen. Ich wünsche Ihnen eine anregende Lektüre.

Bleiben wir zuversichtlich und wachsam. Das Jahr 2026 wird entscheidend sein. Es birgt Risiken, eröffnet jedoch auch neue Möglichkeiten für all jene, die mutig und entschlossen vorangehen.

Ihr
Rüdiger Kruppa
Leitung Media Sales

Wir STELLEN UNS VOR

NEUNKIRCHEN, SAARPFALZ-KREIS, ST. WENDEL UND WESTPFALZ



1

Asia Gourmet
66386 St. Ingbert
www.asiagourmet-igb.com
Seite 05

2

Fliegengitter Michel e.K.
66482 Zweibrücken
www.fliegengitter-michel.de
Seite 06

3

Münzfrank
66287 Quierschied
www.muenzfrank.de
Seite 07

4

Hase Feuerhaus
66589 Merchweiler
www.feuerhaus-neises.de/hase-feuerhaus-merchweiler
Seite 08

5

HelpingCare24
66557 Illingen
www.helpingcare24.de
Seite 09

6

Jeromin GmbH
66424 Homburg
jeromin-einrichtungen.de
Seite 10

7

Küchen Herzer
66386 St. Ingbert
kuechen-herzer.de
Seite 11

8

Bad Michael Pitschel
Michael Pitschel
66482 Zweibrücken
www.heizung-sanitaer-pitschel.de
Seite 12

9

REGI GmbH
66386 St. Ingbert
www.regi.de
Seite 13

10

Goldankauf Rohrbach
66386 St. Ingbert-Rohrbach
www.hoffarth-gold.de
Seite 14

11

Universitätsklinikum des Saarlandes
66421 Homburg
www.uks.eu
Seite 15

12

Zewe GmbH
66578 Schiffweiler
zewe.info
Seite 16

Asia Gourmet: Ihr Genuss ist unsere Spezialität

Asiatische Speisen von außerordentlicher Qualität sind das Aushängeschild des Asia Gourmet in St. Ingbert. Mit einem ausgewogenen und äußerst frischen Speisenangebot verwöhnt das Team seine Gäste.



Minh Kai Nguyen und seine Ehefrau verwöhnen ihre Gäste im Asia Gourmet. Fotos: Heil

Eine authentische, frische asiatische Küche verspricht das Asia Gourmet in St. Ingbert. „Seit es euch gibt, müssen wir nicht mehr überlegen, wohin, wenn wir essen gehen wollen!“ Solche Sätze seiner Stammkunden freuen Minh Khai Nguyen ganz besonders. „Wir haben so viele tolle Gäste. Einige sind über die Jahre sogar zu Freunden geworden“, sagt der Gastronom. Seit 2014 führt er das Asia Gourmet in der St. Ingberter Fußgängerzone, für die Region eine echte Bereicherung, wie Oberbürgermeister Ulli Meyer anlässlich der Jubiläumsfeier vor einem Jahr betonte. „Mit viel Leidenschaft und Qualität hat das Restaurant einen festen Platz in unserer Stadt und beweist, dass authentische, frische Küche auch nachhaltig sein kann.“

Ohne Glutamat und Konservierungsstoffe

So steht das Asia Gourmet für Gastfreundschaft und kulinarische Vielfalt, die St. Ingbert lebendiger und reicher machen. Viele Gäste kommen extra wegen der außergewöhnlichen asiatischen Küche in die City. Erst 2024 hat der gebürtige Vietnamese das Restaurant voll umfänglich renoviert – ohne den besonderen Charme des Restaurants missen zu lassen.
Die Basis all der köstlichen Gerichte ist eine frische Naturküche, die völlig ohne Glutamat und Konservierungsstoffe auskommt. Die meisten Speisen sind zudem glutenfrei. Auf Tiefkühlprodukte wird gänzlich verzichtet. „Wir leben in einer Zeit, in der viele Faktoren belastend auf uns Menschen einwirken, gerade im Hinblick auf die Ernährung. Dem möchte ich mit meiner Naturküche entgegenwirken“, betont Minh Khai Nguyen. Ein absolutes Highlight auf der Karte ist Sushi. Den Lachs bezieht Nguyen von der renommierten schottischen Lachsfarm Western Ross.

Schönes Ambiente zum frischen Essen

Für Gäste, die keinen rohen Fisch mögen, verarbeitet das Team die frischen Edelfische auch gerne zu feinen Gerichten. Hier empfiehlt der Küchenchef zum Beispiel die Edel-Fisch-Pfanne aus fangfrischem Lachs, Tunfisch in Sashimi-Qualität und Riesen-Garnelen in herzhafter Dill-Curry-Sahne-Sauce, Gemüse und Kräutern. „Die Saarländer als echte Feinschmecker und Genießer lieben sie“, verrät Minh Khai Nguyen. Wer in den Genuss des feinen Angebots kommen möchte, darf gerne im schönen Ambiente des Asia Gourmet genießen – in den Sommermonaten auch auf der Terrasse. Oder auch online oder telefonisch für zu Hause ordern und vor Ort abholen. „Um unseren Gästen den Aufenthalt so angenehm wie möglich zu gestalten, erfüllen wir gerne individuelle Wünsche und nehmen Rücksicht auf besondere Ernährungsbedürfnisse“, versichert der Küchenchef, und das zu sehr moderaten Preisen – trotz gestiegener Kosten. *cms*







Die Gäste im Asia Gourmet können sich auf eine große Auswahl von frischen asiatischen Gerichten freuen.

Kontakt

Asia Gourmet
Kaiserstraße 70
66386 St. Ingbert
Telefon 06894 998 46 23
info@asiagourmet-igb.com
www.asiagourmet-igb.com
Öffnungszeiten:
Di bis Sa 11 bis 22.30 Uhr
Sonn- und Feiertage von
12 bis 21.30 Uhr
Montag Ruhetag

Entspannt lüften – Sommerluft genießen



Drei der Experten aus dem Fliegengitter-Michel-Team (v.l.): Organisationstalent Moritz Michel, Inhaber und Geschäftsführer Andreas Michel sowie Kundenberater Jens Burkhardt Foto: Burkhardt

Brummen und brennende Stiche in der Nacht gehören der Vergangenheit an! Fliegengitter Michel aus Zweibrücken schenkt Lebensqualität mit Insektenschutz nach Maß.

Offene Fenster und Terrassentüren sind eine willkommene Einladung für Insekten, die sich mit Vorliebe auf Essensreste, Getränke und uns Menschen stürzen. Obwohl keiner von uns gerne mit juckenden Mückenstichen am nächsten Morgen aufwacht, wissen wir, dass die kleinen Krabbeltiere wichtig für unser Ökosystem sind. Deshalb ist das Anliegen der Zweibrücker Firma Fliegengitter Michel, dass die Insekten nicht getötet, sondern lediglich ausgesperrt werden.
Das gelingt den Spezialisten mit den patentierten Insektenschutz-Geweben von Neher, die von Fliegengitter Michel nach Maß eingebaut werden. Das Besondere ist, dass die Gewebe einerseits aus sehr robusten Materialien gefertigt, gleichzeitig aber so fein gewebt sind, dass sie nahezu unsichtbar sind. Neben der Qualität, auf die Fliegengitter Michel zehn Jahre Garantie gibt, ist das Wichtigste, dass das Fliegengitter individuell an die Wohnsituation angepasst wird.

Individuell und maßgefertigt

„Wir betrachten jedes Fenster und jede Tür individuell. Vor Ort entscheiden wir, welches Produkt und welche Rahmen-Farbe am besten ins Gesamtbild passen“, sagt Inhaber Andreas Michel. Gerade bei ungewöhnlichen Sondermaßen läuft sein Team zur Hochform auf. „Alles ist möglich“ ist das Motto der Zweibrücker Firma, die im kompletten Saarland, in Trier, Kaiserslautern und auch in Frankreich den Menschen ein insektenfreies Leben in ihren vier Wänden ermöglicht. Wie die insektenfreie Wohnung aussehen kann, entwirft das Team von Fliegengitter Michel bei kostenfreien Vorab-Terminen. Hier nehmen die Mitarbeiter im Zuhause des Kunden Maß, sodass sie direkt ein verlässliches Angebot abgeben können. *pr*

Sie haben auch Lust auf ein insektenfreies Leben zu Hause? Sichern Sie sich jetzt Ihren Termin unter Telefon (0 63 32) 2 09 04 07.

Kontakt

Fliegengitter Michel
Hofenfelsstraße 68
66482 Zweibrücken
Telefon (0 63 32) 2 09 04 07
info@fliegengitter-michel.de
www.fliegengitter-michel.de

FLIEGENGITTER Michel

Ihr seriöser Partner im Ankauf – freundlich, kompetent, transparent

Münzfrank in Quierschied ist seit 15 Jahren der ideale Ansprechpartner für den Ankauf wertvoller Sammlerstücke wie Münzen, Edelmetalle, Antiquitäten und mehr.



Im Verkaufsraum in Quierschied lassen sich viele Schätze zu moderaten Preisen entdecken. Foto: cms

Seit 2010 ist Münzfrank in Quierschied der kompetente Partner, wenn es um den Ankauf alter Schätze geht: Altgold, Bruchgold, Gold- und Silbermünzen, Banknoten, Armband- und Taschenuhren und vieles mehr. Auch Modeschmuck und moderne Uhren werden angekauft, außerdem Musikinstrumente, alte Spielsachen wie Blechspielzeug, Eisenbahnen, Modellautos, und alte Puppen. Markenporzellan, Spirituosen, Cognac, Whiskey, Weine und komplette Weinkeller gehören ebenfalls dazu.

Angefangen als Ein-Mann-Betrieb mit einem kleinen Ladengeschäft in der Marienstraße 6, ist das Unternehmen stetig gewachsen, auch räumlich. Inzwischen beschäftigt Frank Pirrung acht Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, darunter seine Frau Andrea Pirrung in der Buchhaltung, und auch Sohn Fabian sowie Tochter Franziska gehören dazu. Die Kunden schätzen die Seriosität, und das trägt Früchte, sodass sich Münzfrank als erfahrener und kompetenter Experte für den Ankauf unterschiedlicher Schätze in der Region etablieren konnte.

2023 wurde das Geschäft umfassend saniert – inklusive neuem Logo und moderner Internetpräsenz. Neben neuen Schaufenstern und einem frischen Fassadenanstrich hat Frank Pirrung einen zweiten Ankaufs- und Beratungsraum eingerichtet. „Unsere Kunden erhalten von uns, basierend auf dem Börsenkurs transparente, und tagesaktuelle Goldpreise – ohne verdecktes Wiegen und mit ordnungsgemäßem Ankaufsbeleg. Interessierte können unsere Goldpreise gerne telefonisch erfragen."

Wir kaufen alles

Münzen · Silber · Goldmünzen · Münzen aus aller Welt · Banknoten und BRD-Scheine · D-Mark-Tausch

AUCH ANKAUF VON:
Gold & Silberschmuck · Goldmünzen · Silbermünzen · Silbermedaillen · alles aus Erstem und Zweitem Weltkrieg (Orden, Fotos, Uniformen) · Bergbauartikel · Spielsachen · Eisenbahnen · Modellautos · Armband- und Taschenuhren · Sammlungen jeder Art

Hausbesuche nach Terminvereinbarung. Haushaltsauflösungen, Nachlässe und Geschäftsauflösungen

Ausgezeichnet als „Unternehmer des Monats"!

Große Auswahl zu attraktiven Preisen

Im 100 Quadratmeter großen Verkaufsraum zeigt Münzfrank eine vielfältige Auswahl an Schmuckstücken und Antiquitäten zu attraktiven Preisen. In der Kaffeelounge stehen Kaffee, Tee und verschiedenen Kaltgetränke zur Auswahl.

Die Nachfrage ist groß, der Zuspruch enorm und die Rezensionen im Internet sind durchweg positiv. „Absolut freundlicher und fairer Händler. Man hat sich direkt gut aufgehoben gefühlt. Jederzeit wieder", schrieb kürzlich ein zufriedener Kunde. Eine andere Kundin war ebenfalls begeistert: „Ich kann Münzfrank nur bestens empfehlen. Habe ihm einige Anlagesilbermünzen verkauft. War jetzt zum zweiten Mal hier und ich muss sagen, ich bin sehr angenehm überrascht worden. Ein wahrlich faires Angebot. Superpreis gegenüber der Konkurrenz. Danke. Immer wieder gerne. Außerdem lohnt es sich, im Geschäft zu stöbern, dort liegen wahre Schätzchen."



Das Team von Münzfrank steht seinen Kunden mit Expertise, Kompetenz und Freundlichkeit zur Seite. Foto: cms

Hausbesuche nach Terminvereinbarung

„Wir machen übrigens auch Hausbesuche nach Terminvereinbarung, begutachten vor Ort und zahlen bei Ankauf direkt in bar aus", erklärt Frank Pirrung. „Viele Kunden bieten uns größere Posten an, die sich nur schwer transportieren lassen, oder sie sind selbst nicht mehr mobil", sagt er. Weil die Hausbesuche so gut angenommen werden, ist das Geschäft täglich nur bis 14 Uhr geöffnet, am Mittwoch bis 12 Uhr und samstags ganz geschlossen. Termine außerhalb der Geschäftszeiten sind nach Vereinbarung jederzeit möglich. *cms*



Solche Schätze findet man bei Münzfrank zuhauf. Foto: Münzfrank

Kontakt

Münzfrank
Marienstraße 6
66287 Quierschied
Telefon (0 68 97) 9 24 24 92
Mobil (01 60) 97 74 07 30
frankpirrung@web.de
www.muenzfrank-quierschied.de

Öffnungszeiten
Mo-Fr 8-14 Uhr, Mi bis 12 Uhr,
Sa geschlossen

MÜNZFRANK

HASE FEUERHAUS

Herbstaktion im Hase Feuerhaus – Vorfreude auf gemütliche Wintertage

Ein Kaminofen schenkt nicht nur angenehme Wärme, sondern auch Gemütlichkeit und ein schönes Ambiente für lange Winterabende. Spezialist für moderne Kaminöfen ist das Hase Feuerhaus in Merchweiler.



Besuchen Sie die schöne Ausstellung in Merchweiler und lassen Sie sich für Ihren Wunschofen von geschultem Fachpersonal beraten.

Fotos: Hase Feuerhaus

Der Herbst hat Einzug gehalten und mit ihm die Zeit, in der man es sich zu Hause wieder gemütlich macht – so richtig heimelig und wohlig warm. Nichts sorgt dabei für mehr Atmosphäre als ein prasselndes Feuer. Dabei sind Kamine und Öfen nicht nur Wärmespender. Sie sind auch schöne Designobjekte mit Technik, Komfort und Nachhaltigkeit. Experte für hochwertige Öfen ist das Hase Feuerhaus in Merchweiler, seit 1997 eines der führenden Kaminofenfachgeschäfte im Saarland. „Wir sind ein Vollsortimenter für Kaminöfen und Feuerstellen mit allen Möglichkeiten“, sagt Firmeninhaber Thomas Neises. An vier Standorten in der Region – neben Merchweiler sind das die Hauptniederlassungen in Trier sowie Ofenhäuser in Morbach und Osburg – bietet er eine breite Auswahl an hochwertigen Kaminöfen und Pelletöfen.

Herbst-Aktion: Hase-Kaminöfen im SALE

Aktuell profitieren Kunden von besonders attraktiven Preisen. „Wir laden noch bis 2. November zu unserer Herbstaktion ein – mit Sonderpreisen auf viele HASE-Modelle wie zum Beispiel JENA, SENDAI 155 und LIMA“, sagt Thomas Neises und erläutert: „Diese Modelle zeichnen sich durch höchste Energieeffizienz A+ aus und bringen damit nachhaltige Wärme ins Zuhause“, versichert der Fachmann. „Auf Wunsch übernehmen wir gerne auch Lieferung und Aufbau und im Anschluss die Wartung des neuen Kamins.“
Dabei verrät er, dass das Saarland für ihn ein ganz besonderer Standort sei. „Die Nachfrage nach hochwertigen Kaminöfen ist hier sehr groß und unsere Niederlassung in Merchweiler dementsprechend aufgestellt“, betont er. „So zeigen wir auf rund 140 Quadratmetern Ausstellungsfläche die große Vielfalt an Kaminöfen, Specksteinöfen, Pelletöfen, holzbetriebenen oder Pellet-Küchenherden der Hersteller Hase, Contura, Hwam, MCZ, Morsoe, Palazzetti, Skantherm und Greithwald, um nur ein paar Beispiele zu nennen.“
Ansprechpartner in Merchweiler ist seit vielen Jahren Reinhard Bächle. „Neue, moderne Kaminöfen heizen nicht nur sauberer, sie haben gegenüber alten Geräten einen höheren Wirkungsgrad und damit einen geringeren Brennstoffverbrauch. Dadurch wird effizienter geheizt“, sagt er. Hinzu komme der Bedienkomfort bei neuen Kaminöfen, der mit alten Kaminöfen nicht zu vergleichen sei.

Darüber hinaus gibt es im Hase Feuerhaus auch das passende Zubehör wie Holzkörbe, Anzünder oder Kaminbestecke. Und falls mal etwas nicht funktioniert, steht das Team mit Rat und Tat zur Seite. Bei nicht vorhandenem Schornstein prüfen die Experten gerne, ob ein Einbau möglich ist. Somit erhalten die Kunden alles aus einer Hand. *cms*



Das Team von Hase Feuerhaus



Das Hase Feuerhaus in Merchweiler

Kontakt

Hase Feuerhaus
Im Solch 7a
66589 Merchweiler
Telefon (0 68 25) 8 99 07

Öffnungszeiten:
Montag, Dienstag,
Donnerstag und Freitag
von 11 bis 18 Uhr,
Samstag von 10 bis 13 Uhr,
Mittwoch Ruhetag

info@feuerhaus-neises.de
www.feuerhaus-neises.de

Öfen aus Trier HASE FEUERHAUS
Kaminöfen · Pelletöfen · Schornsteine

Von HelpingCare24 zur HelpingCare-Pflegegruppe

Wer für seine Lieben einen würdevollen Lebensabend im eigenen Zuhause möchte, findet in der Serviceagentur HelpingCare einen verlässlichen Partner. Die im Saarland einzigartige Kombination aus 24-Stunden-Betreuung (HelpingCare24 GbR) und mobilem Pflegedienst (HelpingCare GmbH) bietet den Kundinnen und Kunden einen umfassenden Service aus einer Hand.



Die HelpingCare Pflegegruppe ist als familienfreundliches Unternehmen zertifiziert worden. Foto: HelpingCare24

Zu Hause ist es doch am Schönsten. Das empfinden vor allem ältere Menschen, die ihren Lebensabend am liebsten in ihrer gewohnten Umgebung verbringen möchten, auch wenn sie gesundheitlich eingeschränkt sind. Die HelpingCare-Pflegegruppe mit 24-Stunden-Betreuung und ambulantem Pflegedienst vereint verschiedene Dienstleistungen unter einem Dach, die das Altwerden im eigenen Zuhause möglich machen.

Inhaber sind Emanuela Hektor und ihr Lebensgefährte Salvatore Raimondo. 2017 gründeten sie die Hektor & Raimondo GbR in Großrosseln. Die Idee war daraus entstanden, dass Emanuela Hektor mit Ende 20 ihren schwer kranken Mann bis zu seinem Tod pflegte. Das hatte natürlich Auswirkung auf ihr eigenes Leben und veränderte ihren Blick auf die Pflege. „Ich sah es als meine Passion, meine Erfahrungen weiterzugeben und Menschen in ähnlichen Situationen zu helfen“, sagt sie. Motiviert, es besser zu machen, wagte die gebürtige Polin gemeinsam mit ihrem Lebensgefährten den Schritt in die Selbstständigkeit.

Mit der Übernahme des ambulanten Pflegedienstes HelpingCare aus Illingen am 1. Juni 2020 erweiterten sie ihr Portfolio um einen wichtigen Baustein in der Pflegebranche. Die Idee, eine ganzheitliche Versorgung aus einer Hand anzubieten, erwies sich als genial und bescherte den beiden Unternehmern enormen Zuwachs.

Fachkompetenzen in der Alten- und Krankenpflege

Nach fünf Jahren zählt die HelpingCare-Pflegegruppe mit Hauptsitz in Illingen zu einem der erfolgreichsten Pflegedienstleister im Saarland. „Unser Kerngeschäft ist die Vermittlung osteuropäischer Betreuungskräfte für die 24-Stunden-Betreuung an Privathaushalte“, erklärt Emanuela Hektor und erläutert: „Zielgruppe sind Menschen mit erhöhtem Pflegebedarf, die ihren Lebensabend ohne externe Hilfe nicht mehr zu Hause verbringen können und bei denen eine stundenweise Unterstützung bei Hauswirtschaft oder Körper- und Grundpflege durch pflegende Angehörige nicht ausreicht.“

Die HelpingCare-Gruppe verfügt zudem über Fachkompetenzen in allen Bereichen der Alten- und Krankenpflege. „Jede unserer examinierten Fachkräfte hat ihr Spezialgebiet mit dem entsprechenden Fachwissen“, unterstreicht Emanuela Hektor ein weiteres Qualitätskriterium. „Außerdem können wir als zugelassener Dienst der Krankenkasse sämtliche Leistungen der Kranken- und Pflegeversicherung erbringen und direkt abrechnen“, fügt sie hinzu. In den Jahren 2022/2023 etablierte sich HelpingCare weiter als ein renommierter Pflegedienstleister, der vielen ein Begriff ist. Aufgrund der wachsenden Entwicklung erfolgte 2024 die Änderung der Rechtsform von GbR in GmbH.

HelpingCare-Pflegegruppe als Arbeitgeber

So hat sich die HelpingCare Pflegegruppe zu einem Top-Arbeitgeber entwickelt, der aufgrund der steigenden Nachfrage nach einer individuellen häuslichen Pflege und Betreuung stetig wächst. „Wir suchen immer engagierte Hilfskräfte für die Pflege, die unser motiviertes Team in Illingen unterstützen wollen, aber auch Auszubildene, die Lust auf diesen schönen Beruf haben“, sagt Salvatore Raimondo. „Wir sind ein sozialer und mitarbeiterorientierter Arbeitgeber, dem Anerkennung und Wertschätzung für seine Mitarbeiter sehr wichtig ist. Dazu gehören natürlich auch eine lukrative Bezahlung nach Tarif, ein Dienstfahrzeug und andere Annehmlichkeiten, die den Arbeitsalltag schöner machen“, zählt er auf. „Zum Beispiel belohnen wir jedes Jahr besondere Leistungen mit einer exklusiven Urlaubsreise. Dieses Jahr geht es für zwei Mitarbeiter auf eine siebentägige Kreuzfahrt.“

So ist HelpingCare nicht nur ein zuverlässiger Dienstleister, sondern beweist sich zudem als sozialer und arbeitnehmerfreundlicher Betrieb in der Region.

Wer also Lust hat, Teil der HelpingCare – Pflegegruppe zu werden, bewirbt sich ganz einfach auf dem Bewerbungsportal Helpingcare24. de/karriere. *cms*

Jetzt QR-Code scannen

und bewerben

Kontakt

HelpingCare24
Hektor & Raimondo GbR
Vermittlungsagentur für häusliche 24-Stunden-Betreuung
Rathausstraße 14
66557 Illingen
Telefon: 06825 94 15-300
info@helpingcare24.de
www.helpingcare24.de

HelpingCare
Pflegedienst GmbH
Medizinische Leistungen, Ambulante Pflege und Hauswirtschaft
Rathausstraße 14
66557 Illingen
Telefon 06825 49 65 29
info@pflegedienst-helpingcare.de
www.pflegedienst-helpingcare.de

HelpingCare
Ambulanter Pflegedienst

HelpingCare24
Zuhause in Würde leben.



Jeromin Einrichtungen in Homburg

Fotos: Jeromin

Warum ein maßgefertigter Tisch als Bühne des Lebens eine Renaissance erlebt

In einer Welt, die von globalen Ketten und flüchtigen Trends dominiert wird, setzt ein inhabergeführtes Einrichtungshaus in Homburg ein starkes Zeichen für hochwertige Handwerkskunst und Langlebigkeit.

Jeromin Einrichtungen ist weit mehr als ein simpler Verkaufsort. Es ist eine Antwort auf die seelenlose Uniformität der Massenproduktion. Auf einer liebevoll gestalteten Ausstellungsfläche von 2500 Quadratmetern präsentiert das Unternehmen eine handverlesene Auswahl an Wohn- und Arbeitswelten. Hier stehen nicht kurzfristige Modetrends im Vordergrund, sondern Substanz und dauerhafter Wert. Renommierte Designmarken werden nicht nur zum Verkauf angeboten, sondern bilden den Ausgangspunkt für tiefgehende Beratungsgespräche. Jedes Möbelstück ist in ein durchdachtes Raumkonzept eingebettet, das Kunden inspiriert und ihnen die Möglichkeit gibt, die Wirkung von Materialien, Formen und Proportionen hautnah zu erleben.
Der Ansatz zielt darauf ab, den Charakter der Bewohner sowie die Architektur ihres Zuhauses in ein harmonisches Gesamtbild zu verwandeln. Hier wird nicht einfach konsumiert, sondern in Lebensqualität investiert. „Wir konkurrieren nicht über den Preis, sondern über die Wertigkeit und die Nachhaltigkeit unserer Konzepte. Ein Möbelstück von uns sollte kein Wegwerfartikel sein, der nach der nächsten Saison ersetzt wird, sondern ein treuer Begleiter für viele Jahre“, beschreibt Geschäftsführer Thomas Jeromin das zentrale Geschäftsmodell.

Eigene Manufaktur ist das Herzstück

Das Herzstück dieser Strategie ist die eigene Manufaktur, in der speziell angefertigte Tische produziert werden. Das Möbelstück, das wie kein anderes als Zentrum des sozialen und beruflichen Lebens fungiert. In der angeschlossenen Werkstatt entstehen einzigartige Stücke, die exakt auf die Maße, den Stil und die funktionalen Anforderungen eines Raumes zugeschnitten sind. Der gesamte Prozess ist ein Dialog, der bei der Auswahl des Holzes beginnt, dessen haptische und visuelle Qualitäten entscheidend sind.
Das Sortiment reicht von klassischer Eiche über markanten Nussbaum bis hin zu edlem Kirschbaum und einzigartigen recycelten Hölzern, die mit ihrer Patina Geschichten erzählen und einen Teil der Vergangenheit in die Gegenwart bringen. Tische für private Essbereiche, die zum Mittelpunkt familiärer Zusammenkünfte werden, stehen ebenso im Fokus wie beeindruckende Konferenztische für Unternehmen oder robuste Lösungen für die Gastronomie – mit Längen von bis zu fünf Metern. Dieses harmonische Zusammenspiel von sorgfältigem Handel und präziser Handwerkskunst macht Jeromin Einrichtungen zu einem Spezialisten in einem Markt, der zunehmend von standardisierten Lösungen geprägt ist. So positioniert sich das Unternehmen als feste Größe für anspruchsvolle Kunden in der gesamten Region. Hier wird die Seele eines Raumes nicht nur gesucht, sondern aus massivem Holz erschaffen. In einer Zeit, in der die Individualität oft auf der Strecke bleibt, erweist sich der maßgefertigte Tisch als ein Symbol für Beständigkeit und Lebensqualität. Eine Renaissance, die nicht nur Möbel, sondern auch Erinnerungen schafft. *hbe*



Die Tische werden in der hauseigenen Werkstatt angefertigt.



Ein maßgearbeiteter Tisch wertet jeden Raum auf.

Kontakt

Jeromin GmbH
Neunmorgenstraße 4
66424 Homburg
Telefon 06848 730 312-0
info@jeromin-gmbh.de
jeromin-einrichtungen.de

Jeromin
drinnen & draußen zuhause

Küchen Herzer bietet vom Küchentraum bis zum kompletten Hoteldesign exklusiven Innenausbau

Vom Experten für die perfekte Küche zum gefragten Partner für den gesamten Innenausbau. Das Familienunternehmen Herzer aus St. Ingbert zeigt mit der Neugestaltung im Saarbrücker Hotel am Triller eindrucksvoll, wie facettenreich das Handwerk im Saarland heute ist.

Wenn traditionelle Handwerkskunst auf moderne Hotelkultur trifft, entstehen Räume, die mehr sind als nur funktional. Sie erzählen Geschichten. Ein besonders eindrucksvoller Beweis dafür ist das St. Ingberter Familienunternehmen Küchen Herzer, das mit seinem neuesten Projekt einen bedeutenden Schritt gemacht hat: den umfassenden Innenausbau von Service-Apartments im renommierten Saarbrücker Hotel am Triller.

Im Auftrag der Eigentümerfamilie Gehl-Bumb hat der Spezialist die komplette Ausstattung übernommen – von Küchen und stilvollen Badmöbeln bis hin zu Garderoben, gemütlichen Schlafzimmern und repräsentativen Büros. Dieses Projekt verdeutlicht eine strategische Entwicklung, die das Unternehmen bereits vollzogen hat. Den Wandel vom spezialisierten Küchenbauer zum gefragten Generalisten für anspruchsvollen Innenausbau.

Diese Erweiterung der Kompetenzen ist das Ergebnis jahrzehntelanger Erfahrung. „Unsere Stärke liegt darin, das Wissen und die Präzision aus dem komplexen Küchenbau auf umfassende Raumkonzepte zu übertragen“, erklärt Geschäftsführer Andreas Herzer, der das Traditionsunternehmen in der fünften Generation leitet. „Wir haben uns gezielt zu einem Partner für größere Projekte entwickelt. Ob in Schulen, Kindergärten oder im Bereich Hotellerie gestalten wir komplette Lebens- und Arbeitswelten.“

Die Wurzeln als Möbelhersteller und die hohe Fertigungstiefe bieten dafür das ideale Fundament. Das Vorhaben im Hotel am Triller, dessen anspruchsvolles Design von Innenarchitektin B. Wittling-Glaser stammt, war eine harmonische Kombination aus Planung, Handwerk und Koordination.

„Ein so komplexes Projekt termingerecht zu realisieren, erfordert ein perfekt eingespieltes Team und eine minutiöse Planung“, berichtet Andreas Herzer. „Meine Frau und ich haben die Abläufe persönlich koordiniert, während unser motiviertes Montageteam mit herausragender Professionalität und Hingabe gearbeitet hat.“ Diese Zuverlässigkeit ist kein Zufall, sondern ein Markenzeichen, auf das sich sowohl private als auch gewerbliche Kunden verlassen können.

Professionalität und Liebe zum Detail

Ein zentraler Pfeiler der Unternehmensphilosophie ist das Bekenntnis zu Nachhaltigkeit und Regionalität. Ein Großteil der Möbel für das Hotel am Triller wurde im Saarland gefertigt. Ein starkes Zeichen zur Unterstützung der lokalen Wirtschaft und zur Minimierung der Transportwege. „Nachhaltigkeit ist für uns kein Trend, sondern eine tief verwurzelte Überzeugung“, betont der Geschäftsführer. „Der verantwortungsvolle Umgang mit Ressourcen war schon für unsere Vorfahren ein wichtiger Wert. Heute ist dies ein unverzichtbarer Bestandteil unserer Identität.“

Das Ergebnis hat alle Erwartungen übertroffen. Die Auftraggeber waren begeistert: „Die neuen Räume strahlen eine einzigartige Atmosphäre aus. Die Kombination aus hochwertigen Materialien, durchdachtem Design und präziser Handwerkskunst ist herausragend.“ Auch die Innenarchitektin lobt die Zusammenarbeit: „Die Professionalität und die Liebe zum Detail, die das Team von Herzer zeigt, sind bemerkenswert.“ *hbe*



Das Herzer-Team erfüllt Wohnträume. Fotos: Küchen Herzer



Ausgeliefert wird mit dem eigenen Fuhrpark.



Küchen Herzer ist ein erfahrener Generalist an der Seite der Kunden.



Stilvolle Badmöbel gehören ebenfalls zum Angebot dazu.



Die Ausstellung lässt keine Kundenwünsche offen.

Kontakt

Herzer St.Ingbert GmbH
Oststraße 80a
66386 St. Ingbert
Telefon (0 68 94) 91 00 00
info@kuechen-herzer.de
kuechen-herzer.de

HEIZUNG, SANITÄR, KLEMPNEREI MICHAEL PITSCHEL

Firma Bosch und Pitschel: Ihre Spezialisten für zukunftssicheres Heizen

Moderne, energieeffiziente Heizungen sind gefragter denn je. Das merkt auch Michael Pitschel. Der Unternehmer legt den Focus auf Wärmepumpen und Klimageräte.

Wärmepumpen sind die Heizungen der Zukunft und werden immer beliebter. Was viele vielleicht nicht wissen: Auch Klimaanlagen sind Wärmepumpen mit dem Vorteil, dass sie nicht nur kühlen, sondern auch heizen können. „Das ist wie mit der Klimaanlage im Auto“, erklärt Michel Pitschel, Inhaber des gleichnamigen Sanitär- und Heizungsunternehmens in Zweibrücken. „Eine wunderbare Technologie, die es inzwischen auch für zu Hause gibt.“ Wärmepumpen seien übrigens kleine Energiewunder: „Aus wenig Strom entsteht viel Wärme bzw. Kälte. Wird der Strom erneuerbar erzeugt, heizt beziehungsweise kühlt man klimaneutral“, erläutert der Fachmann.



Michael Pitschel ist Chef und Meister.

Bei seinen Produkten vertraut Michael Pitschel auf die Marke Bosch. Bei den reinen Wärmepumpen, die Michael Pitschel hauptsächlich in Einfamilienhäusern verbaut, setzt er auf das Modell Compress 6800, bei den Klimageräten auf die Climate 7000i. „Bosch Klimageräte kühlen und heizen einfach effizient, sind flexibel einsetzbar, smart zu bedienen und sorgen für hygienische Luft“, erklärt Pitschel. Die Climate 7000i sei dabei das Nonplusultra der Klimaanlagen, denn sie sorgt nicht nur für die optimale Temperatur, sondern verbessert dank der Ionisator-Technologie auch die Luftqualität. „Je nach Bedarf kühlt oder heizt das Gerät und fällt damit in die Produktkategorie Luft-Luft-Wärmepumpe. Damit kann die Anlage im Rahmen der Wärmepumpenförderung in Altbauten beziehungsweise Bestandsgebäuden mit mindestens 30 Prozent gefördert werden. Außerdem macht sie auch optisch was her und ist in verschiedenen Farben erhältlich.“



Die Inneneinheit der Climate 7000i fügt sich unauffällig und elegant in jeden Wohnraum. Foto: Bosch

Wärmepumpe oder Klimaanlage?

Als sogenanntes Bosch Multi-Split-Klimagerät sorgt die Climate 7000i übrigens für ein effizientes und individuelles Raumklima in bis zu fünf Räumen. „Dank ihrer hohen Flexibilität im Einsatz können Multi-Split-Geräte auch als optimale Ergänzung zu einem bestehenden Heizsystem verwendet werden“, erklärt Pitschel. „Je nach Bedarf lassen sich an die Außeneinheit, die optisch von einer herkömmlichen Wärmepumpe kaum zu unterscheiden ist, mehre Inneneinheiten anschließen, je nach Bedarf und beliebig nachrüstbar.“ Wer also darüber nachdenkt, seine in die Jahre gekommene Heizungsanlage zu erneuern, kann mit der Firma Pitschel in zukunftssicheres Heizen investieren und sich auf sie verlassen. Welche Technologie dabei die Beste ist, ob Wärmepumpe oder Klimaanlage, hängt natürlich von den räumlichen Gegebenheiten und individuellen Bedürfnissen des Kunden ab. „Gerne erstellen wir für unsere Kunden maßgeschneiderte Lösungen. Alternativ bieten wir auch Solarthermie oder Pelletheizungen an, wenngleich wir selbstverständlich auf alle Technologien spezialisiert sind“, betont der Unternehmer. So können sich Kunden über die Vorteile und Unterschiede der jeweiligen Heizungssysteme sowie über Fördermöglichkeiten informieren und gemeinsam mit dem Team der Firma Pitschel schauen, welche Heizung für sie die richtige in den eigenen vier Wänden und jeweiligen Räumen ist. *cms*



Leise, effizient, energiesparend und umweltfreundlich – mit Klimaanlagen (links) und Wärmepumpen (rechts) von Bosch lässt sich das eigene Zuhause perfekt klimatisieren. Foto: Bosch

Kontakt

Heizung, Sanitär, Klempnerei
Michael Pitschel
Etzelweg 132
66482 Zweibrücken
Telefon (0 63 32) 98 14 50
(24-Stunden-Notdienst)
mail@heizung-sanitaer-pitschel.de
www.heizung-sanitaer-pitschel.de



Bad-Planerin Anna Hermann verstärkt das REGI-Team „Premium-Bäder“ mit langjähriger Erfahrung, Geschmack und Expertise. Fotos: REGI GmbH/Jennifer Weyland

REGI – Regional. Genial.

Die Bad-Spezialisten im Saarland und der Westpfalz

Seit über 25 Jahren ist das Familienunternehmen REGI bekannt für individuelle Lösungen rund um Heizung, Sanitär, Wärmepumpen und Solartechnik. Nun setzen die St. Ingberter konsequent einen neuen Fokus: Wellness- und Premium-Bäder.

REGI
Deine Heizung

REGI
Dein Wasser

REGI
Dein Premium-Bad

REGI
Dein Klima

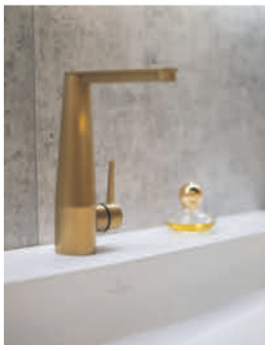
REGI
Deine Solartechnik

REGI
Dein 24/7-Service

Die Philosophie von REGI ist schnell erklärt: „Handwerk ist unsere Leidenschaft“, so Inhaber und Geschäftsführer Stephan Leidinger. „Als Meisterbetrieb schaffen wir individuelle Lösungen für unsere Kunden.“ Das Familienunternehmen übernimmt dabei nicht nur Verantwortung für die hochwertige und verlässliche Ausstattung ihrer Kunden in den Bereichen Heizung, Sanitär, Klima und Solar, sondern auch für grundlegende Werte wie Nachhaltigkeit, Fairness und das eigene Team. Leidenschaft, die tatsächlich jederzeit spürbar ist – denn REGI bietet 24/7-Service.
„Wir verstehen uns nicht als einfaches Installationsunternehmen“, so Yasmin Leidinger, Prokuristin. „Vielmehr sehen wir uns als Partner für eine ganzheitliche und vertrauensvolle Betreuung innerhalb eines Projekts und auch danach. Kurz gesagt – wir wollen, dass sich unsere Kunden wohlfühlen!“ Nähe, Vertrauen und Regionalität – das sagt schon der Firmenname, doch REGI ist bereits über die Grenzen des Großraums St. Ingbert im ganzen Saarland und der Westpfalz ein Begriff für solide handwerkliche Qualität.
Durch ein enges Netzwerk mit der Industrie ist REGI immer einen wichtigen Schritt voraus, unter anderem als Vaillant-Kompetenzpartner. Doch modernes Unternehmertum erfordert mehr – die Kunst, sich immer wieder neu zu positionieren: „Einer der Eckpfeiler unseres Leistungsportfolios bildet seit jeher der Bereich Bad und Sanitär“, berichtet Yasmin Leidinger, verantwortlich für das Kompetenzteam Premium-Bäder. „Sanitärtechnik bildet da nur die Grundlage. Ein Badezimmer wird mehrmals täglich benutzt – da geht es immer auch um Werte wie Persönlichkeit und Behaglichkeit. Daher denken wir den Erlebnisraum ‚Bad’ ganzheitlich und bieten alles aus einer Hand.“
Da ist es nur konsequent, den Bereich mit einer ausgewiesenen Expertin zu erweitern. Bad-Planerin und Designerin Anna Hermann verstärkt ab sofort das Team und freut sich, ihren Kunden die Faszination moderner Bäderwelten nahezubringen.
Und Anna Hermann brennt wirklich für das Thema. Sie kommt ins Schwärmen: „Ein Premium-Bad bedeutet: Qualität bis ins Detail. In unserer vielseitigen Ausstellung in St. Ingbert können sich unsere Kunden erst mal nach Herzenslust umsehen und sich inspirieren lassen. Wünschen Sie sich ein komplett neues Badezimmer, planen wir es gemeinsam mit Ihnen in 3D. So können Sie es sich schon während der Planungsphase aus allen Blickwinkeln betrachten und Ihre Ideen durchspielen. Ein Bad kann bewusst schlicht gehalten sein, aber auch modern oder luxuriös – bis hin zur Integration einer Infrarot- oder Saunakabine.“

Um das Traumbad möglichst stressfrei zu verwirklichen, übernimmt REGI sämtliche erforderlichen Arbeiten – vom Austausch der Sanitäranlagen, der Integration eleganter Waschtische und hochwertiger Badmöbel bis zu den kleinsten Details – und natürlich auch alle technischen Arbeiten wie Verputz- und Trockenbau. Die eigenen REGI-Monteure sorgen durch entsprechende Maßnahmen dafür, dass Schmutz und Staub im Bad bleiben – so ist das neue Bad schnell einsatzbereit.
„Aber eine Badsanierung bedeutet nicht immer ein ganz neues Bad. Bei Teilsanierungen tauschen wir häufig die Badewanne gegen eine Duschkabine.“, erklärt Stephan Leidinger. Auch ein schöner Waschtisch oder hochwertige Armaturen tragen zum Ambiente bei. Bei den WCs liegen derzeit Dusch-WCs voll im Trend. So wird aus einem einfachen Badezimmer schnell ein Wellnessbad, beste Voraussetzung zum wohligen Entspannen.





Anna Hermann ergänzt: „Das Wichtigste ist, man muss sich wohlfühlen. Da sollte das ganze Ambiente aufeinander abgestimmt sein, denn ein hochwertiges Bad ist immer auch Ausdruck der eigenen Persönlichkeit. Die Möglichkeiten sind unendlich: Freistehende Wannen, Whirlpools, behagliche Fußbodenerwärmung … oder denken Sie an das große Thema Barrierefreiheit, etwa durch bodengleiche Duschen. Am besten, Sie kommen vorbei und erträumen sich mit uns Ihr neues Premiumbad!“ *PR*

Kontakt

REGI GmbH
Parallelstraße 15
66386 St. Ingbert
Telefon (0 68 94) 58 10 25
info@regi.de
www.regi.de

REGI
Regional. Genial.

GOLDANKAUF ROHRBACH

Goldankauf Rohrbach: Seit 16 Jahren an Ihrer Seite

Faire Preise, eine seriöse Beratung und Freundlichkeit zeichnen den Goldankauf Rohrbach aus. Seit 16 Jahren ist das Unternehmen eine der renommiertesten Adressen im Saarland für den Ankauf von Gold, Silber, Münzen und vielem mehr.

Der Goldpreis jagt seit Wochen von Rekord zu Rekord. Damit zeichnet sich der kräftigste Anstieg seit 1979 ab, angetrieben von wachsenden Staatsschulden, Inflationsängsten und zunehmenden Zweifeln am Status des Dollars als weltweite Reservewährung.
„Der Goldpreis geht förmlich durch die Decke", sagt Rosemarie Hoffarth vom Goldankauf in Rohrbach. Doch wer weiß, wie lange noch? Wer Schätze in der Schublade hat, sollte daher den günstigen Zeitpunkt nutzen und schnell handeln. „Altgold ist nicht nur für Kunden ein Thema, die sich mit dem Erlös einen finanziellen Spielraum schaffen möchten", weiß Hoffarth. „Viele kaufkräftige Kunden haben zu den alten Schmuckstücken, Münzen oder anderen Dingen, die in ihren Schubladen schlummern, keinen Bezug. Deshalb verkaufen sie und gönnen sich von dem Erlös etwas Neues."
Mit Gold und Silber hat die erfahrene Unternehmerin im September 2009 als „Ein-Frau-Betrieb" angefangen. „Es lief direkt ganz gut", erinnert sich Rosemarie Hoffarth. Dann kamen die Jahre, in denen der Goldpreis ein historisches Hoch vermeldete. Das rief potenzielle Goldankäufer auf den Plan. Viele Geschäfte öffneten, um kurz darauf wieder zu schließen. Nicht so Rosemarie Hoffarth. Die engagierte Unternehmerin blieb standhaft, konnte sogar ihr Ankaufsortiment erweitern und ihr Geschäft in Rohrbach etablieren. Doch was ist ihr Erfolgsrezept?
„In erster Linie ist es sicher die Freude, die ich an meinem Beruf und auch an den Menschen habe. Das ist die Basis", vermutet Rosemarie Hoffarth. Hinzu kämen faire Preise, eine seriöse Beratung und Freundlichkeit, fasst sie ihre Philosophie zusammen, mit der sie nun seit 16 Jahren ihr Geschäft in Rohrbach führt. „Wir nehmen uns immer sehr viel Zeit für eine individuelle und kompetente Beratung und erklären, wie der Preis zustande kommt. Die Zufriedenheit unserer Kundinnen und Kunden ist das oberste Ziel", versichert Rosemarie Hoffarth und fügt hinzu: „Meine Kundinnen und Kunden dürfen sich gut aufgehoben fühlen. Deshalb kommen sie gerne wieder oder empfehlen uns weiter."
So führt Rosemarie Hoffarth ihr Geschäft in Rohrbach nun schon viele, viele Jahre – eine beachtliche Zeit, in der sie ihr Unternehmen mit Seriosität und Verlässlichkeit zu einem der erfolgreichsten Goldankäufe in der Region machte. Wer also gerade seine Goldschätze wie alten Schmuck oder Münzsammlungen veräußern möchte und sich mit dem Erlös andere schöne Dinge, einen Urlaub beispielsweise oder sonstige Wünsche erfüllen möchte, sollte in dem schönen Geschäft in der oberen Kaiserstraße vorbeischauen.

Kundenzufriedenheit ist das oberste Ziel

Zunächst ermitteln Rosemarie Hoffarth und ihr Team den Wert und unterbreiten den Kundinnen und Kunden direkt im Anschluss ein faires Angebot. Dieser Service ist im Übrigen kostenlos. „Viele Interessenten sind angenehm überrascht, wenn sie hören, welchen Preis sie erzielen können und kommen immer wieder gerne. Selbst mit kleinsten Mengen lassen sich erfahrungsgemäß hohe Gewinne erzielen. Der Ankauf erfolgt zu aktuellen Tagessätzen, der Verkaufserlös liegt stets im oberen Bereich", so Hoffarth.
Ich mag es, alte Schätze zu begutachten. Auch der Umgang mit Menschen bereitet mir Freude", sagt sie. „Nicht selten verbergen sich hinter altem Schmuck und Münzen interessante Geschichten, die man uns dann manchmal erzählt. Das gefällt mir", betont die Goldexpertin.
Der Erfolg gibt ihr recht. Heute gehört der Goldankauf in Rohrbach zu den besten Goldankäufern im Saarland. Fünf Sterne im Google-Ranking sprechen eine eindeutige Sprache, die immer wieder neuen positiven Bewertungen unterstreichen die Seriosität und Freundlichkeit des Unternehmens. „Sehr seriös, freundlich und sympathisch", schrieb zum Beispiel eine zufriedene Kundin. „Wir fühlten uns sehr gut beraten und am richtigen Platz für unseren Verkauf. Wir kommen gerne immer wieder nach Rohrbach. Nochmals vielen Dank."

Mit Leidenschaft und Fachwissen

So hat sich der Goldankauf Rohrbach weit über die Stadtgrenze hinaus einen hervorragenden Ruf geschaffen. Kundinnen und Kunden aus der weiten Region schätzen die Expertise der erfahrenen Goldexpertin und die Art und Weise, wie sie arbeitet. „Wenn man seinen Beruf mit Leidenschaft und Fachwissen ausübt, darüber hinaus Wert auf einen guten Service und Kundennähe legt, dann hat man gute Chancen, langfristig erfolgreich zu sein!", nennt sie die Gründe ihres Erfolgs.



Bares für Rares gibt es bei Rosemarie Hoffarth vom Goldankauf in Rohrbach. Foto: Goldankauf

Zum Team gehören neben ihrer Tochter Nadine Hoffarth auch Eva Wagner, Peter Meyer und Frank Brosowski. Letzterer ist ein erfahrener Militaria-Experte und weiß über Dinge aus den beiden Weltkriegen bestens Bescheid. Mit seiner Expertise steht er den Kundinnen und Kunden des Goldankaufs Rohrbach gerne zur Seite.
In den Geschäftsräumen, der jüngst wieder ein wenig umgestaltet wurde, steht ein kleiner Wartebereich zur Verfügung. Der Ankauf erfolgt diskret in einem separaten Verkaufsraum. Bei Münzsammlungen oder einer größeren Menge Schmuck empfiehlt sie, vorab einen Termin zu vereinbaren. Haushaltsauflösungen gehören ebenfalls zu den Leistungen. *cms*

Ankauf von:

Altgold, Bruchgold, Zahngold, Gold- und Silber-, Bernstein- und Antikschmuck, Gold- und Silbermünzen (auch ganze Sammlungen), Armband- und Taschenuhren, Silber- und versilberte Bestecke, Schalen, Becher usw., Zinn-, Kupfer- und Messingartikel, Bergbauartikel (z. B. Grubenlampen), Artikel aus dem Ersten und Zweiten Weltkrieg wie Urkunden, Fotos usw., Markenporzellan, Eisenbahnen (Märklin), Legoartikel, 5- und 10-DM-Münzen, Haushaltsauflösungen u.v.m.



Unterstützt wird Rosemarie Hoffarth von ihrer Tochter Nadine Hoffarth (links) sowie Eva Wagner und Frank Brosowski.

Kontakt

Goldankauf Rohrbach
Inh. Rosemarie Hoffarth
Obere Kaiserstraße 157
66386 St. Ingbert-Rohrbach
Telefon (0 68 94) 9 55 78 00
Mobil (01 76) 62 75 24 46
info@hoffarth-gold.de
www.hoffarth-gold.de

Öffnungszeiten:
Mo, Di, Do und Fr von 10 bis 16 Uhr
Mi von 10 bis 13 Uhr

Goldankauf Rohrbach

Saarlands medizinische Speerspitze bündelt die Kräfte im Kampf gegen Krebserkrankungen

Das Universitätsklinikum in Homburg prägt die Krebstherapie im Saarland und vereint onkologische Spitzenmedizin auf höchstem Niveau im Universitätsmedizinischen Zentrum für Tumorerkrankungen des Saarlandes (UTS).



Das UTS befindet sich auf dem Gelände der Uniklinik. Foto: Saarcopter/Benjamin Treib

In Homburg hat sich mit dem Universitätsmedizinischen Zentrum für Tumorerkrankungen (UTS) eine kraftvolle Einheit etabliert, die im Kampf gegen den Krebs neue Maßstäbe setzt. Als spezialisierte Organisationseinheit des Universitätsklinikums des Saarlandes (UKS) agiert es als zentraler Akteur für onkologische Exzellenz in der Region. Hier vereinen sich Wissen, Erfahrung und Empathie zu einem starken Ganzen. Das UTS bringt Expertinnen und Experten aus 29 Fachrichtungen zusammen – Chirurgie, Onkologie, Strahlentherapie und viele weitere Fachbereiche arbeiten nicht nur nebeneinander, sondern auch eng zusammen. In interdisziplinären Tumorkonferenzen entsteht ein umfassender Blick auf jeden einzelnen Fall. Jährlich profitieren rund 4200 Patientinnen und Patienten von dieser gebündelten Expertise. „Wir handeln so, wie wir selbst behandelt werden möchten“, fasst UTS-Sprecher Prof. Dr. Erich-Franz Solomayer treffend zusammen. Dieses Leitmotiv prägt die Kultur des UKS und damit auch des Zentrums, stellt den Patienten klar in den Mittelpunkt des Handelns. Der Erfolg basiert auf neun spezialisierten Organkrebszentren, die subsequent seit 2004 von der Deutschen Krebsgesellschaft zertifiziert wurden. Ein anerkanntes Zeichen für höchste Behandlungsqualität.

Diese Zentren funktionieren wie spezialisierte Manufakturen, die sich auf bestimmte Krebsarten konzentrieren. Gleichzeitig sorgt das UTS als Dachorganisation für einen reibungslosen Austausch. Regelmäßige Qualitätszirkel und Fortbildungen sichern das hohe Niveau. „Stillstand bedeutet Rückschritt, besonders in der Onkologie. Unser Ziel ist es, Therapieverfahren ständig zu verbessern und neue Innovationen direkt zu den Patienten zu bringen“, beschreibt UTS-Vorstandsmitglied Prof. Dr. Dr. Robert Bals die Dynamik.

Eine Krebserkrankung verändert das Leben jedes Einzelnen. Dessen sind sich die UTS-Spezialisten sehr bewusst. Deshalb endet die Behandlung nicht mit dem Skalpell. Das Angebot umfasst ein engmaschiges Unterstützungsnetz: Psycho-Onkologie hilft bei seelischen Belastungen, der Sozialdienst unterstützt bei organisatorischen Fragen, und die Palliativmedizin sichert die Lebensqualität. Zudem beraten speziell ausgebildete onkologische Pflegefachkräfte ab dem ersten Tag. Eine enge Zusammenarbeit mit Selbsthilfegruppen und Hospizen erweitert dieses Netzwerk in der Region.

Bessere Erreichbarkeit durch das UTS-Portal

Der direkte Zugang zu neuen Behandlungsmethoden ist ein zentrales Versprechen des UTS. Das Zentrum fungiert als Brücke zwischen universitärer Forschung und klinischer Anwendung. Erkrankte haben die Möglichkeit, an modernen Studien teilzunehmen. Um diesen Zugang zu erleichtern, wurde ein zentrales UTS-Portal eingerichtet. Patientinnen und Patienten sowie einweisende Ärztinnen und Ärzte können über eine Telefonnummer oder E-Mail direkt die richtigen Ansprechpartner erreichen. „Wir möchten Hürden abbauen und eine schnelle, einfache Kommunikation gewährleisten. Jeder Tag zählt“, erklärt Dr. Jörg Bittenbring als ärztlicher Geschäftsführer die Philosophie des UTS. Damit positioniert sich das Universitätsmedizinische Zentrum für Tumorerkrankungen nicht nur als medizinisches Kraftzentrum, sondern auch als serviceorientierter Partner im Kampf gegen Krebs. *hbe*



Der UTS-Vorstand, von links: Prof. Dr. Erich-Franz Solomayer, Prof. Dr. Markus Hecht, PD Dr. Jörg Bittenbring und Prof. Dr. Dr. Robert Bals. Foto: UKS/Laura Glücklich

Kontakt

Universitätsmedizinisches Zentrum für Tumorerkrankungen des Saarlandes (UTS)
Kirrberger Straße 100
66421 Homburg

Telefon (0 68 41) 16-27433
uts@uks.eu
www.uks.eu/uts

Universitätsmedizinisches Zentrum für Tumorerkrankungen des Saarlandes
UTS

50 Jahre Zewe - seit 1975 in Schiffweiler und seit März 2024 in St. Wendel

Exklusive Fenster, Haustüren & Markisen



Spezialisiert auf die Sanierung vertreibt die Zewe GmbH seit 50 Jahren Haustüren, Fenster und Markisen. Dabei steht sie für Produktqualität und zertifizierte Montage.

Die Zewe GmbH gehört zu den renommiertesten Handwerksbetrieben im Saarland, ein Familienunternehmen, für das Christoph Zewe vor 50 Jahren den Grundstein legte und das Christian Zewe heute in dritter Generation führt. Nicht selbstverständlich: Die Zewe GmbH realisiert alle erforderlichen Sanierungsleistungen selbst: fachgerechte, chirurgische Demontage der alten Haustür durch eigene Montageteams, kompletter Einbau der neuen Tür sowie Verputzen und Endbearbeitung.
Erst 2024 hat die Familie ein neues Kapitel ihrer



Christian und Christoph Zewe leiten den Betrieb.

Firmengeschichte aufgeschlagen. Mit der Eröffnung eines zweiten Standortes in St. Wendel beschreitet sie neue Wege. „An unserem Hauptstandort in Schiffweiler zeigen wir mit Fenstern, Haustüren, Markisen, Rollläden, Raffstoren und Garagentoren unsere ganze Produktpalette“, sagt Inhaber Christian Zewe. „Mit unserem zweiten Standort in St. Wendel sind wir breiter aufgestellt, um unseren Kundinnen und Kunden eine weitere Möglichkeit zu bieten, uns zu erreichen. Spezialisiert haben wir uns hier auf Haustüren und Markisen.“

Bauvorhaben aus einer Hand abdecken

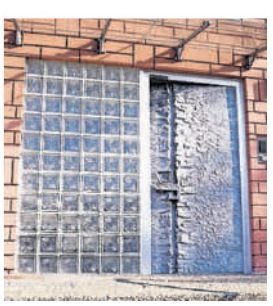
Ein Erfolgsrezept der Zewe GmbH ist der hohe Anspruch an Qualität, an Kreativität und Teamführung. Das Besondere dabei: Team Zewe arbeitet ausschließlich mit eigenen, qualifizierten Mitarbeitern in sechs spezialisierten Montageteams. Alle Arbeiten erfolgen nach höchsten Qualitätsstandards, weshalb die Zewe GmbH in ihren Bereich führend ist. So kann das Unternehmen die gesamte Bandbreite eines Bauvorhabens im Bereich Haustüren, Fenster und Markisen komplett aus einer Hand abdecken – angefangen bei den exzellenten Produkten „made in Germany“, über den kompetenten Verkauf, bis hin zur zertifizierten Montage. Die Prüfung erfolgte durch das Institut für Fenstertechnik (ift) Rosenheim – die europäische Instanz für Qualitätssicherung in der Fensterbranche.

Qualität entsteht durch Zusammenarbeit

„Wir sind ein junges und dynamisches Team von 28 Mitarbeitern, deren Leidenschaft der Vertrieb und die Montage ist“, sagt der Unternehmer. „Unsere Handwerker bringen eine Fülle von Kenntnissen, Fähigkeiten und Kreativität in ihre Arbeit ein, die ihresgleichen sucht. Auf der anderen Seite haben wir ein großartiges Team von Verkäufern, die sich um Kundenanfragen und Bestellungen kümmern. Sie sind freundlich, sachkundig und sehr bemüht, die Bedürfnisse jedes einzelnen Kunden herauszufiltern, damit sie ihnen das bestmögliche Produkt anbieten können“, beschreibt Christian Zewe seine Firmenphilosophie. „Wir sind der Meinung, dass Qualität durch Zusammenarbeit entsteht. Jeder in unserem Team teilt die Leidenschaft für das, was wir tun, von der Montage der qualitativen Produkte bis hin zum erstklassigen Kundenservice.“ Eine Sanierung ist übrigens auch wunderbar in den Wintermonaten möglich, sagt Zewe und lädt Interessierte ein, sich in den Ausstellungsräumen von der Vielfalt an Gestaltungsmöglichkeiten inspirieren lassen (Termin gerne direkt auf der Homepage buchen). „Am Computer können wir anhand eines Kundenfotos die persönliche Traumhaustür in der Hausfassade visualisieren und direkt ein erstes Angebot erstellen“, sagt Christian Zewe und ergänzt: „Weitere Details folgen vor Ort beim Kunden. Kommt es zum Auftrag, dauert es ungefähr zehn Wochen bis zur Montage.“

Jubiläum als Ausblick auf die Zukunft

Das Jahr 2025 stand für Familie Zewe übrigens bislang ganz im Zeichen des 50-jährigen Bestehens, das im September seinen Höhepunkt beim großen Jubiläumswochenende fand. „Wir freuen uns sehr, dass so viele Unternehmerinnen und Unternehmer, Familien, Freunde und Wegbegleiter unserer Einladung gefolgt waren und gemeinsam mit uns gefeiert haben“, sagt Gianna Zewe und erläutert: „Es war ein wunderschönes Fest voller Begegnungen, Erinnerungen und Dankbarkeit. Herzlichen Dank für das große Interesse, die vielen Glückwünsche und die wertvolle Unterstützung. Wir sind stolz und dankbar, dieses besondere Jubiläum gemeinsam mit und für unsere Region erlebt zu haben.“ Ganz nach dem Motto „Erfolg ist am schönsten, wenn man ihn teilt“ hat Familie Zewe das Jubiläum übrigens als Charity-Fest veranstaltet. Alle Spenden gehen an den Verein CBF Charity.
Ein solches Jubiläum sei aber nicht nur ein Rückblick auf die Firmengeschichte, sondern auch ein Ausblick in die Zukunft. Christian Zewe: „Es ist vor allem ein Dank an all jene, die diesen Weg mit uns gegangen sind. Besonders hervorheben möchten wir die langjährige, vertrauensvolle Zusammenarbeit mit unseren Partnern Finstral, Kompotherm, Steiniger und markilux. Gemeinsam haben wir über Jahrzehnte hinweg hochwertige Lösungen für unsere Kunden verwirklicht – und freuen uns darauf, diesen Weg auch in Zukunft fortzusetzen. Ebenso dankbar sind wir für die jüngeren Partnerschaften mit LAKAL GmbH und UP Fenster & Türen, die unser Angebot bereichern und mit denen wir in den letzten Jahren bereits viele erfolgreiche Projekte umsetzen konnten. Ein großes Dankeschön auch an unser gesamtes Team, unsere Partner und natürlich an unsere treuen Kunden, die ZEWE über 50 Jahre hinweg begleitet haben.“ *cms*









Die Monteure von ZEWE setzen die individuellen Wünsche der Kunden präzise um. Fotos: ZEWE

Kontakt

Zewe GmbH
seit 1975 in Schiffweiler
Gewerbepark Klinkenthal 4
66578 Schiffweiler
Telefon (0 68 21) 96 22 30
Öffnungszeiten:
Mo bis Fr 8 bis 12 Uhr und
13 bis 17 Uhr, Sa 9 bis 12 Uhr

seit 2024 in St. Wendel
Tritschlerstraße 21
66606 St. Wendel
Telefon (0 68 51) 93 98 470
Öffnungszeiten:
Mo. bis Fr. von 9 bis 17 Uhr,
Sa. von 9 bis 12 Uhr

www.zewe.info

TERMIN JETZT ONLINE BUCHEN!

Wir STELLEN UNS VOR

REGIONALVERBAND



1

Badmöbel Staudt GmbH
66265 Heusweiler
www.badmoebel-staudt.de
Seite 18

2

Die Steinreiniger Saar
66280 Sulzbach
www.die-steinreiniger-saar.de
Seite 19

3

H2O Betten GmbH
66121 Saarbrücken
www.saarbetten.de
Seite 20

4

Musikatelier Christoph Knopp GmbH
66121 Saarbrücken
www.musikatelier-knopp.de
Seite 21

5

Optik Dörr Altenkessel
66126 Saarbrücken-Altenkessel
Optik Dörr Nalbach
66809 Nalbach
Optik Dörr Wadgassen
66787 Wadgassen
www.optikdoerr.de
Seite 22

6

Schornsteinsysteme Paul GmbH
66292 Riegelsberg
www.schornsteinsysteme-paul.de
Seite 23

BADMÖBEL STAUDT

Fugenlose Wandverkleidung ist der Weg zum Traumbad

In die Jahre gekommene und unhygienisch gewordene Fugen gehören der Vergangenheit an – Badmöbel Staudt hat dafür die perfekte Lösung: fugenlose Wandverkleidung mit Mineralstoff statt Fliesen. Seit mehr als vier Jahrzehnten arbeiten die Mitarbeiter der Firma in Heusweiler so bereits im Sinne ihrer Kunden.



Die fugenlose Wandverkleidung ist einfach zu installieren. Fotos: Stefan Bohlander

Für Fugen, die mit der Zeit unschön geworden sind, hat das Fachgeschäft um Inhaber Manfred Staudt genau die passende Lösung: die fugenlose Wandverkleidung mit Mineralstoff statt Fliesen. Schmutz, Bakterien und Schimmelpilze haben somit keine Chance mehr. Da sich hier keine Fugen mehr in der Fläche befinden, gehören unhygienisch gewordene Stellen der Vergangenheit an. Die Verkleidung kann auf die alten Fliesen angebracht werden und die Dusche erstrahlt in neuem Glanz, ohne dass das Bad komplett renoviert werden muss.

Die fugenlose Wandverkleidung mit dem Mineralwerkstoff Corian® kann auch bei einer kompletten Renovierung im Duschbereich anstelle von Fliesen eingesetzt werden. Sie verhindert nicht nur Schimmelbildung, sondern macht auch optisch einiges her – und die Oberflächen sind weitaus einfacher zu reinigen. Das System bedeutet deutlich weniger Schmutz, eine stark verkürzte Arbeitszeit und somit eine spürbar geringere Beeinträchtigung während der Sanierung. Zur Auswahl steht eine Vielzahl von verschiedenen Dekoren, etwa entspannende Sonnenuntergänge oder grandiose Berglandschaften, die dem Traumbad eine sehr schöne Tiefe geben.

Von der Erstberatung bis zur detaillierten und computerunterstützten Projektierung in 3D helfen die Fachleute von Badmöbel Staudt mit Rat und Tat weiter. So können die Kunden sicher sein, auf dem Weg zum termingerecht fertiggestellten Traumbad mit passgenauer Montage von den Experten und Kooperationspartnern aus allen erforderlichen Gewerken jederzeit unterstützt zu werden. Dadurch, dass die Möbel im Illinger Gewerbegebiet Uchtelfangen selbst hergestellt werden, können sie optimal an die räumlichen Gegebenheiten vor Ort angepasst werden.

In der größten Werkausstellung für Badmöbel mit Beratung und Verkauf im Saarland präsentiert Badmöbel Staudt zudem eine riesige Auswahl unterschiedlichster Anwendungsbeispiele. Hier präsentieren sich vollflächige Ausführungen in hochglänzenden oder seidenmatten Oberflächen in Kombination mit behaglichen Holzdekoren ebenso wie traditionelle Badmöbelfronten. Mit Erfahrung und Know-how realisiert das Team mit seinen Kooperationspartnern aus allen erforderlichen Gewerken vom barrierefreien Familienbad bis zur luxuriösen Wellness-Oase alles, was das Bäder-Herz begehrt.

PR/bo



Badmöbel Staudt hat die größte Werkausstellung für Badmöbel mit Beratung und Verkauf im Saarland.



Zahlreiche Dekors stehen bei Badmöbel Staudt zur Verfügung.

Kontakt

Badmöbel Staudt GmbH
Saarbrücker Straße 83
66265 Heusweiler
Telefon (0 68 06) 74 17
info@badmoebel-staudt.de
www.badmoebel-staudt.de

Öffnungszeiten:
Montag bis Freitag
von 9 bis 17 Uhr

Design by Staudt GmbH Badmöbel

Die Steinreiniger Saar –

Regionale Verbundenheit und Qualität vereint

Herzlich willkommen bei „Die Steinreiniger Saar“ – Ihrem regionalen Partner für Oberflächenreinigung. „Die Steinreiniger Saar“ – das sind Marius Zeller und Michelle Ludt – ein eingespieltes Team mit einem klaren Ziel: Steine jeglicher Art im Saarland wieder zum Strahlen zu bringen.

Die Inhaber von „Die Steinreiniger Saar“, Marius Zeller und Michelle Ludt, sagen: „Als regionaler Anbieter im Saarland stehen wir für Steinreinigung auf höchstem Niveau: zuverlässig, gründlich und mit dem Blick fürs Detail. Wir möchten mehr als nur saubere Steinflächen hinterlassen – unser Ziel ist es, den Wert Ihrer Immobilie langfristig zu erhalten und zu steigern. Mit hochwertigen Reinigungsleistungen, persönlichem Service und einem stets offenen Ohr für Ihre Wünsche setzen wir auf Qualität, Vertrauen und nachhaltige Ergebnisse.“

Arbeit mit Herz und Verstand

Doch was macht das Unternehmen aus Sulzbach denn so besonders? Die Antwort ist klar: „Wir arbeiten mit Herz und Verstand. Uns ist wichtig, dass sich jeder gut beraten fühlt – und am Ende rundum zufrieden ist. Denn erst wenn unsere Kunden zufrieden sind, sind wir es auch. Ob privat oder gewerblich – wir kümmern uns mit Engagement und modernster Technik um jede Fläche, als wäre es unsere eigene. Wir freuen uns auf Ihre Anfrage!“

Ehrliche Beratung und höchste Qualität

Marius Zeller und Michelle Ludt stehen auch für ein Qualitätsversprechen: „Als Ihr regionaler Dienstleister im Saarland betrachten wir es als unsere Verpflichtung, unseren Kunden stets höchste Qualität zu bieten. Uns liegt besonders am Herzen, dass JEDER Kunde eine ehrliche Beratung erfährt. Wir setzen speziell für unsere Bedürfnisse hergestellte Produkte ein, die nicht frei auf dem Markt erhältlich sind. Dies ermöglicht uns, sichtbare und lang anhaltende Erfolge zu erzielen. Durch unsere tägliche Arbeit tragen wir dazu bei, unsere Region zu verschönern und Ihr wertvolles Eigentum optimal zu pflegen.“ *PR/bo*



„Die Steinreiniger Saar“ – Marius Zeller und Michelle Ludt. Foto: Die Steinreiniger Saar

Tipp:

Kostenlos & unverbindlich – Bei uns bekommen Sie:
Ein Beratungsgespräch
Eine gereinigte Probefläche
Ein Aufmaß Ihrer Fläche

Vorteile:
Direkte Schmutzwasserabsaugung
Reinigung mit heißem Wasser bis 100 Grad
Regionale Verlässlichkeit und kurze Reaktionszeit
Individuelle Betreuung vom Privatgrundstück bis hin zu großen Gewerbeflächen



Keine Lust mehr, Unkraut aus den Fugen zu kratzen?



Wir haben die Lösung – unsere Feste Fuge.

Kontakt

Die Steinreiniger Saar
SaarStein Glanz GmbH
Marius Zeller & Michelle Ludt
Am Friedhof 14
66280 Sulzbach
Telefon (0 68 97) 50 10 886
info@die-steinreiniger-saar.de
www.die-steinreiniger-saar.de

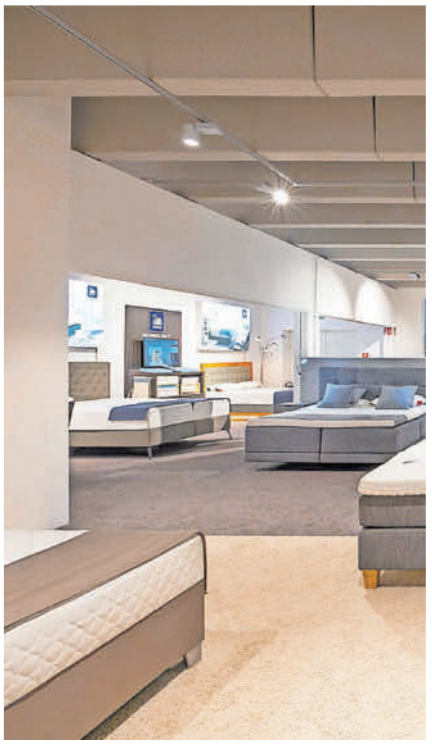
Öffnungszeiten:
Mo bis Fr von 8 bis 16 Uhr

DIE STEINREINIGER
REGIONAL · VERBINDLICH · FAIR

Schlafen wie im Luxushotel

Guter Schlaf ist nicht alles – aber ohne ihn ist alles nichts. Beim Herausfinden, wie man am besten nächtigt, helfen die Experten der Saar Betten – H20 Betten GmbH in Saarbrücken.

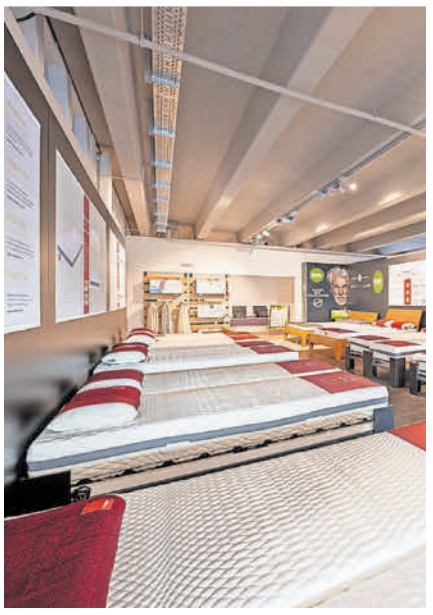
Gut ein Drittel seines Lebens verbringt der Mensch mit Schlafen. Neben dem Essen und Trinken gehört der Schlaf somit zu den absolut unentbehrlichen Grundbedürfnissen, um auf Dauer gesund und leistungsfähig zu bleiben. Bei Saar Betten findet sich alles, was zum Thema „gesunder Schlaf“ gehört. In einer persönlichen Schlafberatung zeigen die geschulten und zertifizierten Schlafberaterinnen und Schlafberater, welche Matratze, welches Bett oder auch welches komplette Schlafsystem individuell passt und wie man damit das Schlafzimmer in eine Wohlfühloase verwandeln kann.



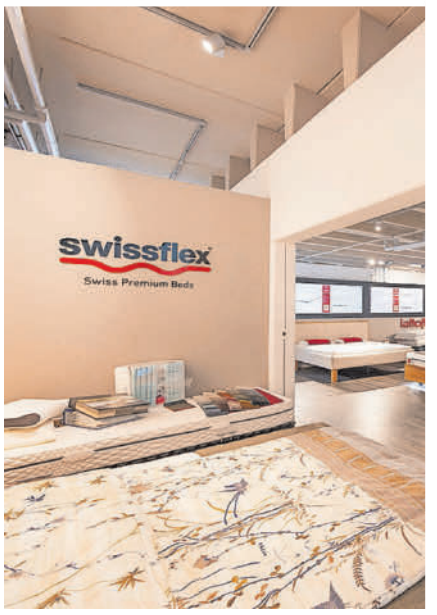
Eine falsche Matratze belastet die Wirbelsäule, Muskulatur und Gelenke oft über viele Jahre hinweg unbemerkt. Die Folge sind Rückenbeschwerden, Verspannungen und unruhige Nächte. Ein individuell abgestimmtes Schlafsystem hingegen unterstützt die natürliche Körperhaltung, entlastet den Körper und sorgt dafür, dass man in allen Schlafpositionen ideal gebettet ist. In den Ausstellungsräumen an der Römerbrücke bieten die Schlafberater Michael Langenstein und Nils Wallenstein sowie ihr Team nicht nur ein erstklassiges Angebot an exklusiven Betten, Boxspringbetten, Matratzen mit passender Unterfederung sowie Zudecken, Kopfkissen und Bettwäsche, sondern auch individuelle persönliche Beratung durch engagierte Fachberaterinnen und Fachberater, die mit Freude und Leidenschaft für ihre Kundinnen und Kunden da sind. Die Geschäftsführer Michael Langenstein und Nils Wallenstein sagen: „Für uns und unser Team gibt es nichts Schöneres, als Ihre Träume vom guten Schlaf im neuen Schlafzimmer Realität werden zu lassen. Alle Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter werden regelmäßig zu neuen Produkten und Einrichtungstrends geschult und können Sie deshalb optimal beraten und auf Ihre persönlichen Wünsche eingehen.“ *PR/bo*



Endlich gesünder schlafen! Zu den Svane® Beratungstagen empfiehlt Ihnen das erfahrene Team von Saar Betten gemeinsam mit dem Experten das für Sie optimale Svane® Schlafsystem. Fotos: saarbetten/gmlr







Im größten Bettenfachmarkt im Saarland finden die Kunden auf 700 Quadratmetern Ausstellungsfläche alles rund um die Themen Betten, Matratzen und Zubehör.

Kontakt

Saar Betten
An der Römerbrücke 14-18
66121 Saarbrücken
Telefon 0681 58 96 026
info@saarbetten.de
www.saarbetten.de
Öffnungszeiten
Montag bis Freitag, 10 bis 19 Uhr, Samstag, 10 bis 16 Uhr
Besuchen Sie Saar Betten auch bei Facebook und Instagram!

SaarBetten



Neuer Standort! Entstanden aus dem „Musikhaus Arthur Knopp“ mitten in der Saarbrücker City ist das renommierte Musikfachgeschäft von Christoph Knopp seit Juli 2023 in der Straße des 13. Januar zu finden.

Fotos(3): Musikatelier Christoph Knopp



Tradition & Modern: Christoph Knopp mit einem traditionellen Tenorsaxophon von ca. 1875 und einem hochmodernen Digitalsaxophon Yamaha YDS.

Fachwissen, Service und Leidenschaft für Musik

Aus einer langen Tradition ist ein modernes Fachgeschäft entstanden: Das Musikatelier Christoph Knopp in Saarbrücken hat sich seit seiner Eröffnung im Juli 2023 zu einer festen Adresse für Musiker der Region und darüber hinaus entwickelt.

Hervorgegangen aus dem früheren „Musikhaus Arthur Knopp“, liegt der Schwerpunkt heute auf dem Verkauf, der Reparatur und der fachkundigen Beratung rund um Holz- und Blechblasinstrumente sowie von hochwertigen Yamaha Digitalpianos. Christoph Knopp, Holzblasinstrumentenmacher-Meister, führt das Unternehmen als Geschäftsführer gemeinsam mit seiner Schwester Alexandra Bethäuser, die als Mitinhaberin für Organisation, Buchhaltung und den Bereich Digitalpianos verantwortlich ist. Ergänzt wird das Team durch Steve Bernard, der als aktiver Musiker und Dirigent seine Erfahrung in die Beratung beim Verkauf einbringt. Gemeinsam stehen sie für ein Fachgeschäft, das handwerkliche Qualität mit persönlicher Betreuung und musikalischem Verständnis verbindet. Im Laden und in der Ausstellung finden sich rund 170 Blasinstrumente aller namhaften Hersteller, darunter mehr als 60 Saxophone. Als Yamaha BläserKlassen-Partner und Yamaha Shokunin Select Dealer für Saxophone bietet das Musikatelier Christoph Knopp ein breites Sortiment hochwertiger Instrumente, das sowohl für Einsteiger als auch für erfahrene Musiker geeignet ist. Kunden können Instrumente in Ruhe ausprobieren, vergleichen und die engere Auswahl bei Bedarf auch zu Hause testen.

Individuelle Beratung nach persönlicher Terminvereinbarung

Der Verkauf erfolgt nach persönlicher Terminvereinbarung. Diese individuelle Beratung hat einen klaren Vorteil: Für jeden Termin werden die passenden Instrumente vorbereitet und sorgfältig geprüft. So steht bei jedem Beratungstermin eine Auswahl zur Verfügung, die exakt zu den Vorstellungen des Kunden passt. Das ermöglicht ein konzentriertes, ruhiges Testen und eine Entscheidung ohne Zeitdruck.

Ein zentraler Bestandteil des Betriebs ist die Werkstatt. Hier werden Holz- und Blechblasinstrumente geprüft, gewartet und repariert – stets mit der nötigen Ruhe und Präzision, um Klang und Spielgefühl optimal zu erhalten. Christoph Knopp legt größten Wert auf Qualität: Kunden erhalten eine genaue Einschätzung der nötigen Arbeiten und profitieren von seiner jahrelangen Erfahrung in der Instrumenten-Reparatur.

Im Bereich Digitalpianos setzt das Musikatelier auf eine klare Linie. Als Yamaha-Agentur für Digitalpianos bietet das Fachgeschäft eine große und exklusive Auswahl an Modellen, die für ihre Zuverlässigkeit, Langlebigkeit und authentische Klangwiedergabe bekannt sind. Yamaha gilt als einer der führenden Hersteller weltweit – eine Marke, die für Qualität, Innovationskraft und musikalische Ausdrucksstärke steht.



Die Werkstatt ist das Herzstück! Bei der Reparatur der Holz- und Blechblasinstrumente ist viel Konzentration und Feingefühl angesagt.

Einsteigerfreundlich: Vor dem Kauf das Wunschinstrument mieten

Besonders für den Einstieg bietet das Musikatelier Christoph Knopp eine attraktive Möglichkeit: Instrumente können zunächst gemietet werden, bevor man sich für den Kauf entscheidet. Das ist ideal für Schüler, Anfänger oder Wiedereinsteiger, die sich erst einmal orientieren möchten. Mit diesem Konzept verbindet das Musikatelier Christoph Knopp handwerkliche Präzision, fachkundige Beratung und persönliche Betreuung. Es ist ein Ort, an dem Musiker individuell beraten werden – mit dem Ziel, das passende Instrument zu finden und es in besten Händen zu wissen. *PR*

Kontakt

Musikatelier
Christoph Knopp GmbH
Straße des 13. Januar 31
66121 Saarbrücken
Telefon (06 81) 30 98 87 – 0
info@musikatelier-knopp.de
www.musikatelier-knopp.de

Öffnungszeiten
Mo geschlossen - Termine nach Vereinbarung,
Di bis Fr von 9 bis 13 Uhr und von 14 bis 18 Uhr,
Sa von 10 bis 14 Uhr.
Genügend eigene Parkplätze sind vorhanden.

MUSIK ATELIER
Christoph
Knopp

Optik-Spezialisten in dritter Generation

Optik Dörr ist in der Region Saarlouis/Saarbrücken seit vielen Jahren als renommierter Ansprechpartner für Brillen und Kontaktlinsen bekannt. Das traditionsreiche Familienunternehmen wurde 1953 von Hedwig Sander in der Garage ihrer Eltern ins Leben gerufen und wird heute in dritter Generation von Augenoptikermeister Matthias Dörr geführt. Mit Filialen in Altenkessel, Nalbach und Wadgassen ist Optik Dörr an drei Standorten in der Region vertreten.

Die erfreuliche Entwicklung von Optik Dörr beruht auf mehreren Faktoren. Das Familienunternehmen überzeugt durch eine konsequente Ausrichtung auf Kundenbedürfnisse, hohe fachliche Kompetenz sowie ein vielfältiges Leistungsangebot zu einem attraktiven Preis-Leistungsverhältnis. In den drei Filialen kümmern sich zehn qualifizierte Fachkräfte – darunter Augenoptiker und Augenoptikermeister – um die Anliegen der Kundinnen und Kunden. Termine werden überwiegend im Voraus vereinbart, was laut Matthias Dörr sicherstellt, „dass wir uns für die Wünsche unserer Kundinnen und Kunden stets ausreichend Zeit nehmen können." Neben der telefonischen Terminvereinbarung steht auch ein komfortables Online-Buchungstool auf der Unternehmenswebsite zur Verfügung, mit dem sich Wunschtermine in der bevorzugten Niederlassung unkompliziert reservieren lassen.
Der ausgeprägte Servicegedanke zeigt sich auch im umfassenden Leistungsspektrum von Optik Dörr. Im Bereich der Sehstärkenbestimmung liegt ein Schwerpunkt auf prismatischen Fehlkorrekturen – ein Feld, in dem das Unternehmen über besondere Expertise verfügt. Alle drei Filialen sind mit modernster 3D-Vermessungstechnologie ausgestattet, die höchsten Komfort bei der Augenanalyse bietet. Bei der Anpassung von Kontaktlinsen erfolgt stets eine gründliche Bedarfsanalyse, ein vollständiger Sehtest sowie die präzise Vermessung des vorderen Augenabschnitts. Darüber hinaus zählt die individuelle Anpassung von Schießbrillen zu den Spezialgebieten des Hauses. Für Führerscheinbewerber bietet Optik Dörr selbstverständlich auch den amtlich anerkannten Sehtest zur Vorlage bei der zuständigen Behörde an.



Die Filiale in Altenkessel ist in der Alleestraße zu finden. Fotos: Dörr



Augenoptikermeister Matthias Dörr führt das Unternehmen in nunmehr dritter Generation.

Mehr als 2000 Brillenfassungen und Sonnenbrillen

Das umfangreiche Produktsortiment ergänzt den Servicebereich von Optik Dörr auf ideale Weise. Mit mehr als 2000 Brillenfassungen und Sonnenbrillen – darunter auch Modelle für Kinder und Sportbegeisterte – sowie regelmäßig wechselnden Kollektionen bietet das Unternehmen für jedes Gesicht die passende Brille. Dabei bleibt Optik Dörr seiner Philosophie treu: hochwertige Qualität zu einem fairen Preis. Augenoptikermeister Matthias Dörr setzt bewusst auf exzellente Gläser und Fassungen von Marken wie Nikon und Nika, anstatt auf kostspielige Designerlabels – ein Prinzip, das auch bei Gleitsichtgläsern Anwendung findet. Zusätzlich umfasst das Sortiment spezielle Brillengläser für Autofahrer sowie individuell angepasste Schießbrillen für Sportschützen.
Auch preisbewusste Kundinnen und Kunden kommen bei Optik Dörr auf ihre Kosten: Das Sortiment wird regelmäßig durch attraktive Sparaktionen ergänzt. So ermöglicht ein praktisches Brillen-Abo den Erwerb einer neuen Brille bereits ab zehn Euro monatlich bei einer Laufzeit von zwölf Monaten. Zusätzlich profitieren Kundinnen und Kunden, die sich innerhalb von sechs Monaten nach dem Kauf einer Brille für eine zweite – gleichwertige oder günstigere – Sehhilfe in ihrer Stärke entscheiden: In diesem Fall gewährt Optik Dörr 50 Prozent Rabatt auf die Gläser der Zweitbrille.
Übrigens engagiert sich Optik Dörr auch sozial: In einer privaten Initiative werden nicht mehr benötigte Brillen nach Azaguié in Westafrika geschickt. Vor Ort werden sie entweder direkt an Bedürftige verteilt oder von lokalen Optikern übernommen – der Erlös kommt kinderreichen Familien und Schulkindern zugute. Wer mehr über dieses Projekt erfahren möchten, wird gerne persönlich bei einem Besuch in einer der Filialen darüber informiert. *PR/bo*



Optik Dörr betreibt auch eine Filiale in Nalbach.



In Wadgassen befindet sich eine weitere Filiale.

Kontakt

Optik Dörr Altenkessel
Alleestraße 6
66126 Saarbrücken-Altenkessel
Telefon (0 68 98) 8 13 62
altenkessel@optikdoerr.de

Optik Dörr Nalbach
Hubertusstraße 10
66809 Nalbach
Telefon (0 68 38) 77 22
nalbach@optikdoerr.de

Optik Dörr Wadgassen
Saarstraße 11
66787 Wadgassen
Telefon (0 68 34) 9 01 06 85
wadgassen@optikdoerr.de

www.optikdoerr.de

DÖ OPTIK DÖRR



Rund 50 Öfen sind bei der Schornsteinsysteme Paul GmbH ausgestellt. Fotos: Stefan Bohlander

Schornsteinsysteme Paul

lädt zum langen Samstag ein

Wer auf der Suche nach einem neuen Kamin- oder Pelletofen ist, sollte nach Riegelsberg fahren. Denn dort hat die Schornsteinsysteme Paul GmbH am 25. Oktober langen Samstag – mit richtig satten Rabatten.

Jede Menge Kaminöfen und Pelletöfen hat die Schornsteinsysteme Paul GmbH in den Ausstellungsräumen im Russenweg auf Lager. Vom passenden Modell für sein Traum-Wohnzimmer kann man sich zum Beispiel am letzten langen Samstag für dieses Jahr persönlich ein Bild machen. Am 25. Oktober steht das Team von Geschäftsführer Hans-Peter Paul von 10 bis 20 Uhr für alle Fragen rund um Öfen bereit.



Inhaber Hans-Peter Paul und sein Team bitten zur Hausmesse.

Dabei bietet das Fachunternehmen in Riegelsberg auch eine großartige Aktion – es gibt 15 Prozent Rabatt auf alle neu bestellten Öfen sowie bis zu 25 Prozent auf Ausstellungsstücke.

Die Schornsteinsysteme Paul GmbH ist der kompetente Ansprechpartner in allen Fragen rund um Öfen und Schornsteintechnik und führt Öfen renommierter Markenhersteller, darunter die Hausmarke Olsberg, Königshütte, Drooff, TermaTech, Lohberger sowie viele andere mehr. Die Nachfrage nach Kamin- und Pelletöfen ist noch immer unvermindert hoch, schließlich sind diese in Zeiten steigender Energiekosten eine kostengünstige Alternative und eine sinnvolle Investition, wie Hans-Peter Paul erläutert. Der Geschäftsführer weist auch darauf hin, dass der lange Samstag eine gute Gelegenheit ist, ältere Kaminöfen auszutauschen, die die Emissionswerte des Bundes-Immissionsschutzgesetzes (BImSchV) nicht erfüllen, das Ende 2024 in Kraft getreten ist. Der lange Samstag am 25. Oktober ist also ein guter Zeitpunkt, sich für einen eventuell bevorstehenden Wechsel zu informieren und von den attraktiven Konditionen zu profitieren.

Der Spezialist weiß, dass Pelletöfen eine wirtschaftliche und umweltfreundliche Alternative zum klassischen Kaminofen sind. Da der Pelletofen mit einem Pelletspeicher ausgestattet ist, muss man nicht andauernd Holz nachlegen, wie der Ofen-Fachmann erklärt. Zudem sei der Wirkungsgrad mit rund 90 Prozent eines modernen Holzpelletofens beachtlich. „Damit ist die Energieausbeute deutlich höher als bei einem Holz- oder Kohleofen“, so der Inhaber. Zudem falle weniger Asche zum Entsorgen an. Dennoch sei ein reiner Holzofen völlig autark und habe einen entscheidenden Vorteil: Was gibt es Schöneres, als in der kalten Jahreszeit die wohlige Atmosphäre des knisternden Kaminofens mit seinem flackernden Flammenspiel zu genießen? Auch ein Stromausfall hindert nicht beim Betrieb, der Pelletofen wäre aus. „Egal für welchen Brennstoff Sie sich auch entscheiden, wir beraten Sie gerne und freuen uns auf Ihren Besuch am 25. Oktober zu unserem langen Samstag, denn unser Ziel ist es, Sie als Kunden mit ehrlicher und kompetenter Beratung zu versorgen“, erklärt Hans-Peter Paul die Firmenphilosophie. *PR/bo*



Die Schornsteinsysteme Paul GmbH befindet sich direkt neben der DHL-Station in Riegelsberg.

Kontakt

Schornsteinsysteme Paul GmbH
Russenweg (Kreuzungsbereich Etzenhofer Straße)
66292 Riegelsberg
Telefon (0 68 06) 95 14 434
Mobil (01 71) 76 70 230
info@schornsteinsysteme-paul.de
www.schornsteinsysteme-paul.de

Schornsteinsysteme PAUL GmbH

Wir STELLEN UNS VOR

SAARLOUIS, MERZIG-WADERN



1

Autohaus Reitenbach GmbH
66822 Lebach
www.autohaus-reitenbach.de
Seite 25

2

BAUHAUS Ensdorf
66806 Ensdorf
BAUHAUS Dillingen
66763 Dillingen
BAUHAUS Saarbrücken
66123 Saarbrücken
www.bauhaus.info
Seite 26

3

Küchenstudio Scherer GmbH
66839 Schmelz
www.schererkuechen.de
Seite 27

4

Optik Ewen
66701 Beckingen
www.optik-ewen.de
Seite 28

5

Rolladenbau Ollig e.K.
66793 Saarwellingen
www.rolladenbau-ollig.de
Seite 29

6

W+ST Data Security GmbH
Rechtsanwaltsgesellschaft
66763 Dillingen
www.wst.de
Seite 30

Sicher unterwegs mit dem richtigen Winterprofil

Es ist Zeit für den Herbst- und Winter-Check! Wer sein Auto jetzt für den Winter fit machen will, ist bei Mercedes Reitenbach in Lebach an der richtigen Adresse.

Der goldene Herbst ist farbenprächtig und wunderschön, jedoch auch ein Vorbote für die kalte Jahreszeit. Die Tage werden kürzer, die Temperaturen sinken. Bereiten Sie Ihr Fahrzeug rechtzeitig auf nasse und glatte Straßen vor. Falls Sie neue Winterbereifung benötigen, werden die Reitenbach Ersatzteilspezialisten beratend mit attraktiven Winter-Kompletträder-Angeboten behilflich sein. So können Sie mit passender Bereifung beruhigt in die kommende Jahreszeit durchstarten. Die Autohaus Reitenbach Werkstatt- und Ersatzteilspezialisten stehen mit innovativen Herbstzubehörprodukten sowie optimalen Transportsystemen und einem Top-Service für Sie bereit. So steht dem winterlichen Fahrspaß nichts mehr im Wege!

Klare Sicht in der dunklen Jahreszeit

Mit dem besonderen rundum sorglosen Service können Sie ganz cool in die neue Jahreszeit starten. Eine perfekt abgestimmte Herbst-Winter-Sicherheitsdurchsicht erfolgt bei Mercedes Reitenbach unter anderem durch die Prüfung der Laufräder auf Beschädigung und Rissbildung, kostenlose Beleuchtungskontrolle inklusive. Ihre Frontscheibe wird auf eventuelle Beschädigungen geprüft. Der Motorraum und das Motorkühlsystem werden auf Korrosionsstellen gecheckt. Die Bremsen und Ölstände werden nach Durchsicht ggf. nachjustiert. Diesen Service erhalten Sie als Festpreis für 19,90 Euro. Radwechselkunden erhalten diesen Service für nur 9,90 Euro (inklusive Mehrwertsteuer).
Mit dem Intensiv-Mercedes-Benz-Scheibenreiniger wird der Gefrierpunkt der Front- und Rückscheibe reguliert. Damit Sie bei Minusgraden, Kälte und Regen immer eine klare Sicht für Ihre Fahrt haben. Dieser Intensivreiniger entfernt auch Straßenschmutz, Ruß, Silikon, Wachs sowie Blätter und sorgt für einen sicheren und gepflegten Durchblick. Neue Wischerblätter optimieren eine klare Sicht.

Passende Winterreifen – sicher und kontrolliert bremsen

Ihr Autohaus Reitenbach Werkstatt-Team prüft nicht nur die Bremskraft Ihres Fahrzeugs, die Bremsflüssigkeit und Bremsleitung wird ebenfalls einer fachlichen Prüfung unterzogen. Die originale Mercedes-Benz Bremsflüssigkeit verringert die Wasserbildung im Bremssystem und wirkt somit einer zu hohen Wasserkonzentration entgegen. Trotz dieses Sicherheitschecks wird empfohlen, alle zwei Jahre einen Wechsel der Bremsflüssigkeit durchführen zu lassen. Zudem erfolgt eine Durchsicht des Batterieladestandes. Die Fahrzeugunterseite wird auf Undichtheit oder Beschädigungen kontrolliert.
Für die passende Winterbereifung steht das kompetente Team Lagerlogistik beratend mit qualitativen Rädern für Sie bereit. Während Ihre Sommerbereifung fachgerecht im modernen Reifenhotel eingelagert wird, bekommt Ihr Fahrzeug die perfekt abgestimmte Winterbereifung für bestmögliche Performance und Traktion sowie komfortable Abrolleigenschaften. Diesen Boxenstopp führt das Mercedes Reitenbach Team auch markenübergreifend durch.
Innovation und Prozessoptimierung sind für Geschäftsführer Frank Hachfeld genauso wichtig wie die permanente Feinabstimmung der Arbeitsabläufe. Modernste Ausstattung und genügend Einlagerungsplatz schaffen Raum für noch mehr Power des kompetenten und freundlichen Teams sowie traditionelle Qualität für die Mercedes Reitenbach Kunden. Nur das Beste mit Stern, so der Mercedes Reitenbach Geschäftsführer. Die kalte Jahreszeit kann kommen, das Mercedes-Team im Herzen des Saarlandes ist bestens ausgerüstet, damit Sie optimal in die Wintersaison starten können.
Kunden sollten jetzt ihren Wintercheck-Termin im Autohaus Reitenbach in Lebach buchen. Weitere Infos sind auf der Homepage unter www.mercedes-benz-reitenbach.de oder auf Facebook zu finden, ebenso ein Imagefilm von Mercedes Reitenbach.

Servicetermin im Handumdrehen? Ganz einfach per QR-Code-Scan!



Bald ist wieder Zeit, von Sommer- auf Winterreifen zu wechseln. Foto: Mercedes Reitenbach



Fotos: Mercedes Reitenbach

Kontakt

Autohaus Reitenbach GmbH
Mercedes-Benz Service • MG-Partner
Hans-Schardt-Straße 2 • 66822 Lebach
Telefon (0 68 81) 53 93 - 0
www.mercedes-benz-reitenbach.de
info@autohaus-reitenbach.de

Öffnungszeiten
Montag bis Freitag 7.30 - 18 Uhr,
Samstag 9 - 14 Uhr

Autohaus Reitenbach GmbH
DAIMLER TRUCK UNIMOG smart MG

Starker Service für Handwerk und Gewerbe
in Ensdorf und Saarbrücken

Wer als Profi arbeitet, braucht mehr als nur gute Produkte – er braucht zuverlässige Partner. Genau hier setzt das Profi Depot von BAUHAUS an.



Im BAUHAUS Profi Depot in Ensdorf und Saarbrücken profitieren Gewerbekunden von der riesigen Auswahl und den speziellen Serviceangeboten. Fotos: Bauhaus

In den Fachzentren in Ensdorf und Saarbrücken steht Handwerks- und Gewerbekunden ein umfassendes Paket aus hochwertigem Fachsortiment, exklusiven Serviceleistungen und persönlicher Beratung zur Verfügung.

Mehr Leistung für Betriebe

Vom Baustoff über Dämmmaterial bis hin zu Werkzeugen und Maschinen: Im Profi Depot in Ensdorf und in Saarbrücken finden Unternehmen alles, was sie für ihre Vorhaben benötigen. Geschulte Fachberater stehen als persönliche Ansprechpartner zur Seite und begleiten den gesamten Einkaufsprozess – von der Beratung und Angebotserstellung bis zur Abwicklung von Bestellungen in großen Stückzahlen.

Auch bei der Abholung und Lieferung profitieren Gewerbekunden von besonderen Vorteilen. Überdachte Ladezonen und die Drive-In Arena ermöglichen im BAUHAUS Ensdorf und Saarbrücken ein schnelles und bequemes Verladen direkt ins Fahrzeug. Wer Materialien direkt zur Baustelle geliefert bekommen möchte, kann den Lieferservice von BAUHAUS nutzen: Bestellungen werden zuverlässig und pünktlich per Lkw oder Kranwagen zugestellt.

Flexible Konditionen und Einkaufsvorteile

Das Profi Depot in Ensdorf und Saarbrücken bietet maximale Flexibilität beim Einkauf. Mit der BAUHAUS Plus Card ist der Kauf auf Rechnung problemlos möglich, wahlweise als Sammel- oder Einzelabrechnung. Bestellungen lassen sich rund um die Uhr im BAUHAUS Online-Shop aufgeben und mit dem Service „Reservieren & Abholen“ bereits zwei Stunden später im Fachcentrum mitnehmen. Auch eine telefonische Bestellung ist möglich, sodass Produkte direkt vorbereitet und zur Abholung bereitgestellt werden.

BAUHAUS garantiert zudem faire Konditionen: Maßgeschneiderte Konditionen für Produkte und Services, original verpackte und unversehrte Ware kann innerhalb von 30 Tagen zurückgegeben werden. Ein besonderer Vorteil ist die Rückvergütung von zehn Prozent, die Plus-Card-Inhaber ab einem Jahresumsatz von 5000 Euro erhalten.

Ein verlässlicher Partner für Profis

Mit dem speziellen Service für Großkunden verbindet BAUHAUS Fachsortiment, Serviceleistungen und persönliche Betreuung zu einem Angebot, das sich konsequent an den Bedürfnissen von Handwerk und Gewerbe orientiert. Damit ist BAUHAUS ein starker Partner für all diejenigen, die auf hohe Qualität, Effizienz und zuverlässige Unterstützung setzen.

PR



Geschulte Fachberater stehen Handwerks- und Gewerbekunden zur Seite.

Kontakt

BAUHAUS Ensdorf
Gustav-Stresemann-Str. 7
66806 Ensdorf

Ansprechpartner:
A. Pusse
Telefon +49 151 64486584
grosskundenbetreuung.
nl622@bauhaus-ag.de

BAUHAUS Saarbrücken
Dudweiler Landstraße 14
66123 Saarbrücken

Ansprechpartner:
M. Weiser
Telefon +49 151 72423191
grosskundenbetreuung.
nl638@bauhaus-ag.de

www.bauhaus.info

BAUHAUS

Vom Küchentraum zur Traumküche

Seit mehr als 50 Jahren ist Küchenhaus Scherer in der Region eine der ersten Adressen, wenn es um die perfekt geplante Küche geht. Darüber hinaus ist das Unternehmen dafür bekannt, den gesamten Raum nach dem persönlichen Wohnstil seiner Kunden zu gestalten.

Mit bis zu 20 Musterküchen bieten Inhaberin Claudia Scherer und ihr Team eine mannigfaltige Inspiration für die Gestaltung der eigenen Traumküche. Bei Elektrogeräten setzt das Küchenhaus Scherer, das 2024 sein 50-jähriges Bestehen feierte, wie in allen anderen Bereichen auf Innovation und höchste Qualität. Ein Beispiel: der Dampfgarer mit Backofenfunktion von Miele.

Riesige Auswahl an Fronten

Sein ganzes Können zeigt er beim Combigaren – einer Kombination aus Feuchte und Heißluft, die insbesondere beim Backen und Braten perfekte Ergebnisse hervorbringt. Neben Miele überzeugen auch die gleichermaßen innovativen wie hochwertigen Geräte des Schweizer Herstellers V-Zug wie die energie- und wassersparenden Geschirrspüler, die mit der Weltneuheit SteamFinish auch über ein exklusives Programm verfügen. Es pflegt Gläser, Besteck und Geschirr mit reinem Dampf und sorgt für fleckenfreie Sauberkeit und funkelnden Glanz.
Bei der Gestaltung von Küchen bleiben (fast) keine Wünsche offen. Dafür sorgen eine riesige Auswahl an Fronten sowie neuartige, besonders widerstandsfähige Werkstoffe, unter anderem für Arbeitsplatten, mit leicht zu reinigenden Oberflächen und in vielen Farben und Designs erhältlich. Aktuell im Trend liegen dunkle Fronten in Schwarz, Anthrazit und Sandtönen sowie matte Fronten, und auch Liebhaber von Hochglanz kommen nach wie vor auf ihre Kosten. Auf den neuartigen Arbeitsplatten kann man schneiden, heiße Töpfe abstellen oder Tiefgefrorenes auftauen, ohne sich Sorgen machen zu müssen.

Hochwertige Arbeit

Bei Küchen Scherer wird die Küche nicht nur als Funktionseinheit gesehen, sondern der gesamte Raum wird mit in die Planung eingebunden: vom Sitzplatz über die Beleuchtung bis hin zur Wandgestaltung. Hier wird aus einem Küchentraum eine traumhafte Profi-Küche, die perfekt in den Wohnraum passt und sich den örtlichen Gegebenheiten anpasst. Kunden erhalten hier alles aus einer Hand – vom ersten Strich der Planung bis zum letzten Handgriff. Zuverlässige und hochwertige Arbeit ist somit garantiert. Und das Beste: Auf Wunsch haben die Kunden die Option einer 10-Jahres-Küchengarantie, die alles beinhaltet, was auf der Rechnung steht. Ein besonderer Service: Mit einer VR-Brille besteht die Möglichkeit, die geplante Küche virtuell zu begehen. Auch Sonderanfertigungen stellen kein Problem dar. Überzeugen Sie sich selbst!

Das Team von Küchen Scherer braucht zudem noch Platz für Messeneuheiten. Dazu gibt es 50 Prozent auf Ausstellungsküchen, Ausstellungsmöbel, Deko und Lagerware. *om*

Kontakt

Claudia Scherer Küchenstudio GmbH
Hoher Staden 13
66839 Schmelz
Telefon 06887 90 33-0
Fax 06887 90 33-30
E-Mail: info@schererkuechen.de
www.schererkuechen.de

Öffnungszeiten:
Montag bis Freitag von
9 bis 12.30 und von 14 bis 18 Uhr
(donnerstags bis 19 Uhr),
Samstag von 9 bis 12.30 Uhr

dk Scherer
FASZINATION KÜCHE
Erst Traum. Dann Lebensraum.



Bei Elektrogeräten setzt das Küchenhaus Scherer, das 2024 sein 50-jähriges Bestehen feierte, wie in allen anderen Bereichen auf Innovation und höchste Qualität. Foto: Küchenhaus Scherer

Eine Brille für besseres Hören?!

Optik Ewen in Beckingen führt jetzt auch innovative Hörbrillen. Oliver Morguet sprach dazu mit Augenoptiker-Meister Darvin Matura, einem Spezialisten für die Kombination aus Brille und Hörgerät.



Darvin Matura von Optik Ewen ist Augenoptiker-Meister und Spezialist für die innovativen Hörbrillen. Foto: Oliver Morguet

Brille statt Hörgerät? Viele Ihrer Kundinnen und Kundinnen tragen ab einem gewissen Alter doch eher beides?
Matura: Völlig richtig. Seh- und Hörsinn nehmen mit dem Alter naturbedingt nun einmal ab. Aber: Der Schritt zur Brille, die ein optisches Accessoire ist, fällt vielen leichter. Beim Hörgerät scheuen sich die Menschen oft lange, sich Unterstützung zu holen. Leider sind Hörgeräte in unserer Gesellschaft noch viel zu sehr stigmatisiert. Dabei sind laut Weltgesundheitsorganisation (WHO) über 1,5 Milliarden Menschen von Schwerhörigkeit betroffen, wenn auch in unterschiedlichen Graden. Die Folge sind Probleme, Sprache zu hören oder sich an Unterhaltungen aktiv zu beteiligen. Hörminderungen nehmen mit dem Alter zu: Über 60 Jahre sind etwa 25 Prozent und über 75 Jahre gar die Hälfte der Menschen betroffen.

Für wen kommt die neuartige Brille infrage und was ist das Besondere daran?
Matura: Die neue Nuance Audio Brille ist für Erwachsene mit einer leichten bis mittleren Hörbeeinträchtigung gedacht, bei denen eventuell auch die Sehschwäche korrigiert werden muss. Sie funktioniert wie folgt: In die Fassung sind vorne zwei Mikrofone und in den Bügeln zwei Lautsprecher eingebaut.

Welche Vorteile resultieren daraus?
Matura: Alle, die für eine solche Hörverstärkung infrage kommen, erhalten eine sehr einfache, zugleich effektive und diskrete Hörunterstützung, denn sie profitieren von einer Hörtechnologie, die so unsichtbar ist, wie es das bislang noch nicht gab. Statt ein Gerät hinter oder im Ohr zu tragen, zum Beispiel einen Schlauch oder eine Otoplastik im Gehörgang, müssen die Betroffenen einfach nur ihre Brille aufsetzen. Das bietet vor allem für Brillenträger einen deutlich höheren Komfort. Passend zum persönlichen Look gibt es die Brille in zwei stilvollen Fassungsformen und drei Farben, schwarz, rote und blau. Zudem lässt sich die Hörqualität in einem gewissen Rahmen individuelle kalibrieren und ist per App bequem einzustellen.

Ist die Hörbrille für alle Arten von Gläsern kompatibel?
Matura: Standard sind selbsttönende Brillengläser mit grauer oder grüner Tönung, wir setzen unseren Kundinnen und Kunden aber auch gerne Korrektionsgläser in der benötigten Sehstärke ein, das ist kein Problem.

Was ist bei Handhabung und Pflege zu beachten?
Matura: Die Brille kann über ein Ladepad innerhalb von drei Stunden komplett aufgeladen werden. Mit der Nuance-Audio-App, die für iOS-Smartphone ab iOS 16 und Android-Smartphone ab Android 13 verfügbar ist, wird die Brille aktiviert und kalibriert, außerdem kann man damit die Einstellungen steuern. Wir zeigen allen gerne in aller Ruhe den Umgang mit der Hörbrille und beraten ausführlich dazu. Außerdem kann Nuance Audio bei uns kostenlos getestet werden. Vereinbaren Sie doch gleich ihren persönlichen Wunschtermin. Wir sind gerne für Sie da!

Optik Ewen steht seit Jahrzehnten für perfektes Sehen. Dafür sorgen neben hochqualifiziertem Personal auch Messtechnik-Systeme neuester Generation von Markenhersteller Zeiss. Egal ob Brille oder Kontaktlinsen, hier stehen langjährige Erfahrung, individuelle Beratung und die Brillenfertigung oder Kontaktlinsenanpassung in der eigenen Werkstatt für das besondere Seherlebnis. *om*



Inhaber und Augenoptiker-Meister Johannes Ewen steht seit Jahrzehnten für perfektes Sehen. Foto: Oliver Morguet

Kontakt

Optik Ewen
Brückenstraße 9
66701 Beckingen
Telefon (0 68 35) 68 638
www.optik-ewen.de

Öffnungszeiten:
Mo-Fr 9-12 und
14-18 Uhr, Sa 9-13 Uhr



Jetzt schon an den nächsten Sommer denken!

Wer im kommenden Jahr gut durch die heiße Jahreszeit kommen möchte, sollte frühzeitig die Weichen stellen. Dabei führt kein Weg an der Saarwellinger Firma Ollig vorbei. Das Unternehmen gehört zu den ersten Adressen der Region, wenn es um Sonnenschutz geht, der Design und Funktion in idealer Weise vereint.

Um seinen Kunden noch mehr Inspiration bei der Auswahl der richtigen Sonnenschutztechnik zu bieten, hat das Unternehmen Rollladen und Sonnenschutztechnik Ollig e.K. aus Saarwellingen im Frühjahr seine Ausstellung neu gestaltet. Der Showroom zeigt die ganze Vielfalt an Sonnenschutzlösungen und modernen Wohnkonzepten. Das familiengeführte Unternehmen ist seit über 40 Jahren auf individuelle Sonnenschutzsysteme spezialisiert und bietet eine breite Produktpalette. Im neuen Showroom werden verschiedene Modelle von Markisen, Rollläden, Terrassenüberdachungen, Lamellendächern und Insektenschutzlösungen des führenden Sonnenschutzherstellers Warema präsentiert. Kunden haben die Möglichkeit, sich umfassend beraten zu lassen und die Produkte aus nächster Nähe zu erleben. Besonders hervorzuheben ist die Designvielfalt der Sonnenschutzlösungen, die durch unterschiedliche Textildesigns und zahlreiche Farbkombinationen individuelle Gestaltungsmöglichkeiten bietet. Zudem bleiben dank moderner Ausstattungsextras wie integriertem LED-Licht und komfortabler Steuerung keine Wünsche offen. Zur Eröffnung sind verschiedene Attraktionen geplant. Besucher können sich auf Markisen und Pergola-Markisen, Raffstores, Insektenschutzlösungen und Rollläden freuen. Zudem stehen Fachberater für Fragen und individuelle Beratungsgespräche zur Verfügung.



Im Expo-Center im Außenbereich stellt die Firma Ollig verschiedene Sonnenschutzlösungen wie Lamellendächer vor.

Foto: Oliver Morguet

Outdoor-Living erleben - kein Problem in dem neuen Expo-Center

Bereits in den vergangenen zwei Jahren hat die Firma Ollig in ihrem Außengelände das neue Expo-Center geschaffen. Hier können die Kunden die ganze Vielfalt im Bereich Outdoor-Living live erleben und in Anwendung entdecken. Auf rund 1000 Quadratmetern Ausstellungsfläche werden verschiedene Sonnenschutzlösungen wie Lamellendächer und Sonnensegel vorgestellt, die allesamt himmlische Aussichten auf den perfekten Sommer versprechen.
Rollladen und Sonnenschutztechnik Ollig e.K. wurde 1977 gegründet und hat sich als Fachbetrieb für maßgeschneiderte Lösungen im Bereich Sonnenschutz etabliert. Das Unternehmen bietet neben der Planung auch die fachgerechte Umsetzung der Projekte und setzt auf hohe Qualität sowie Kundenzufriedenheit. Das Leistungsspektrum umfasst auch intelligente Steuerungssysteme zur komfortablen Bedienung der verschiedenen Sonnenschutzeinrichtungen und Rollläden. Rollläden bieten nicht nur optimalen Sonnenschutz, sondern schützen auch vor neugierigen Blicken und ermöglichen eine effektive Abdunkelung bei Nacht. Gleichzeitig tragen Rollläden zur Verbesserung der Energiebilanz eines Gebäudes bei und bieten noch dazu einen zertifizierten Einbruchschutz.
Weitere Informationen sind auf der Website www.rollladenbau-ollig.de erhältlich. *om*



Die Ausstellung bietet den Kunden neben reichlich Inspiration für Sonnenschutzlösungen auch gleich verschiedene Einrichtungsideen mit dazu.

Foto: Oliver Morguet

Kontakt

Rollladenbau Ollig
Werner-von-Siemens-Straße 2
66793 Saarwellingen
Telefon (0 68 38) 27 27
Fax (0 68 38) 842 97
info@rolladenbau-ollig.de

Öffnungszeiten:
Montag bis Freitag 8 bis 18 Uhr
Samstag 10 bis 12 Uhr

Ollig
JALOUSIEN · MARKISEN · ROLLLADEN

W+ST DATA SECURITY GMBH

KI sicher und handlungsfähig nutzen

Künstliche Intelligenz verändert die Arbeitswelt in rasantem Tempo – und mit ihr die rechtlichen, organisatorischen und ethischen Anforderungen an Unternehmen.

Zwischen Datenschutz, Haftungsfragen, Compliance-Vorgaben und der europäischen KI-Verordnung wächst die Unsicherheit: Welche Tools dürfen eingesetzt werden? Welche Risiken bestehen? Und wie lässt sich der Nutzen von KI rechtssicher ausschöpfen? Die W+ST Data Security GmbH Rechtsanwaltsgesellschaft ist die Spezialgesellschaft der W+ST Gruppe für genau diese neuen Herausforderungen. Das interdisziplinäre Team aus Jurist:innen, Datenschutz- und IT-Expert:innen begleitet Unternehmen auf ihrem Weg in die digitale Zukunft – von der Strategie über die rechtliche Absicherung bis hin zur praktischen Umsetzung im Arbeitsalltag.

Mehr als Rechtssicherheit: Handlungsfähigkeit im Umgang mit KI

„Wir wollen Unternehmen nicht nur rechtlich absichern, sondern handlungsfähig machen“, betont Kerstin Kiefer, Rechtsanwältin und Geschäftsführerin der W+ST Data Security GmbH Rechtsanwaltsgesellschaft. „Das bedeutet, dass Mitarbeitende wissen, welche Tools sie nutzen dürfen, wie sie KI sicher einsetzen – und wo ihre Grenzen liegen.“
Dazu bietet die W+ST Data Security GmbH praxisnahe Schulungen, klare Leitlinien und individuell entwickelte Compliance-Konzepte. Ziel ist es, dass Mitarbeitende nicht verunsichert, sondern gestärkt aus dem Wandel hervorgehen.



Rechtsanwalt Tim Philippi ist Geschäftsführer der Data Security und Datenschutzbeauftragter. Fotos: W+ST

Über die W+ST Data Security GmbH Rechtsanwaltsgesellschaft

Die W+ST Data Security GmbH Rechtsanwaltsgesellschaft ist die Spezialgesellschaft der W+ST Gruppe für Datenschutz, IT-Recht, Compliance, Hinweisgeberschutz und Künstliche Intelligenz. Ihr Ziel: Unternehmen ganzheitlich zu begleiten – rechtssicher, praxisnah und zukunftsorientiert.

Warum viele KI-Projekte scheitern

Eine aktuelle Studie des Massachusetts Institute of Technology (MIT) zeigt: Rund 95 % aller KI-Projekte werden 2025 keinen spürbaren Nutzen bringen – trotz hoher Investitionen. Häufige Ursachen sind rechtliche Unsicherheiten, unklare Zuständigkeiten und Pilotprojekte, die nie in die Praxis überführt werden.
Hier setzt die W+ST Data Security GmbH an: Sie begleitet Unternehmen von der Testphase bis zum produktiven Einsatz, zeigt rechtliche Risiken auf und sorgt dafür, dass KI-Projekte effizient, rechtskonform und wirtschaftlich bleiben.

Datenschutz und KI – kein Widerspruch

Besonders komplex ist das Zusammenspiel von Datenschutz und KI. Viele Anwendungen stammen aus den USA und entsprechen nicht vollständig europäischen Rechtsvorgaben. Vertragstexte sind oft schwer verständlich, und Daten könnten ungewollt in KI-Trainingsprozesse fließen. Die W+ST Data Security GmbH schafft hier Orientierung: Mit praxisnaher Beratung und digitalen Tools – etwa der eigenen DSGVO-App – behalten Unternehmen die Kontrolle über ihre Daten. So bleibt der Datenschutz gewährleistet, während neue Technologien verantwortungsvoll genutzt werden können.

Mensch und KI – ein starkes Team

In nahezu allen Bereichen werden KI-Tools künftig eine Rolle spielen – im Personalwesen, im Marketing, im Controlling oder in der Projektplanung. Doch auch wenn KI viele Prozesse beschleunigt, kann sie den Menschen nicht ersetzen. Kreativität, Empathie und unternehmerisches Denken bleiben weiterhin wichtige menschliche Stärken.
Die W+ST Data Security GmbH hilft Unternehmen, diese Balance zu finden: KI als Assistent, nicht als Ersatz. Mit klaren Regeln, rechtlicher Sicherheit und praxisnahen Schulungen sorgt sie dafür, dass Digitalisierung und Verantwortung Hand in Hand gehen. *PR*



Rechtsanwältin Sarah Bores, Prokuristin der Data Security und Datenschutzbeauftragte.

Kontakt

W+ST Data Security GmbH
Rechtsanwaltsgesellschaft
Münchener Straße 1
66763 Dillingen/Saar
Telefon (0 68 31) 6 98 51-10
office@wst-ds.de
www.wst.de/standorte/dillingen-saar/wst-data-security-gmbh-rechtsanwaltsgesellschaft/
Öffnungszeiten: Mo bis Fr von 8 bis 17 Uhr

W+ST
Rechtsberatung | Datenschutz
Datensicherheit

NEUE GEBLÄSEHALLE NEUNKIRCHEN STUMMSCHE REITHALLE

Neue Gebläsehalle | Stummsche Reithalle



21 NOV 2025 ARNULF RATING



22 NOV 2025 NINO DEDA QUARTETT



Abenteuer im Land der Drachen

23 NOV 2025 VIETNAM



Theaterstück von Ferdinand von Schirach

25 NOV 2025 SIE SAGT. ER SAGT.



28 NOV – 30 NOV MARCEL ADAM



01 DEZ – 02 DEZ PETTERSSON & FINDUS



Wunschkonzert + Philipp Wiechert

02 DEZ 2025 SARAH LESCH



04 DEZ 2025 THE UKULELE ORCHESTRA OF GREAT BRITAIN



Special Guest: Lesoir

04 DEZ 2025 AIRBAG



05 DEZ 2025 MAYBEBOP



06 DEZ 2025 DIE SCHLAGZEUG-MAFIA



06 DEZ 2025 BROOM BEZZUMS & MICHAELA HAITZ



07 DEZ 2025 SWR BIG BAND FT. PAUL CARRACK



12 DEZ 2025 ZIRBELKNECHTE



mit u. a. Steakknife, Bubonix, Loaded

13 DEZ 2025 CHRISTMAS SUCKS FESTIVAL



14 DEZ 2025 THORSTEN NAGELSCHMIDT & LAMBERT



16 DEZ 2025 ELLA ENDLICH



Christmas Classics

17 DEZ 2025 THE NEW GENERATION

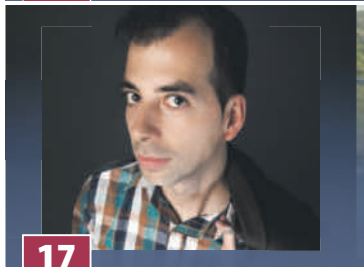


Tanztheater in zwei Akten

10 DEZ – 11 DEZ IMMER WENN DER ZIRKUS KAM



16 JAN 2026 SUSAN EBRAHIMI & WOLF GILOI



17 JAN 2026 LUCA BROSIUS



20 JAN 2026 TINA DICO & HELGI JONSSON



23 JAN 2026 LARS REICHOW



24 JAN 2026 SYBILLE BULLATSCHEK



29 JAN 2026 ULLA MEINECKE



Leonard Cohen Tribute

31 JAN 2026 ROLAND HELM & BAND



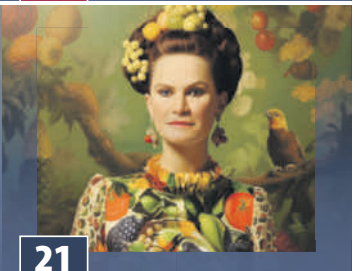
01 FEB 2026 LALELU



07 FEB 2026 WITZ VOM OLLI



19 FEB 2026 RUMOURS OF FLEETWOOD MAC



21 FEB 2026 PE WERNER

NEUNKIRCHER KULTUR-GESELLSCHAFT

Tickets bei allen bekannten VVK-Stellen.
HOTLINE: (0651) 97 90 777
www.nk-kultur.de

Sparkasse Neunkirchen



BABY1ONE

20 €
Gutschein

ab einem
Einkaufswert
von 200 €*

Dauertiefpreise
nur bei uns im Fachmarkt bei BabyOne in Saarlouis

100 Fachmärkte – und auch in deiner Nähe!

BabyOne Baby- und Kinderbedarf Saarlouis GmbH, Im Hader 2 • 66740 Saarlouis-Lisdorf

babyone.de

*Nur gültig bis 30. Oktober 2025 bei BabyOne in Saarlouis. Ausgenommen Bücher, Gutscheine und bestehende Aufträge. Nicht kombinierbar mit anderen Aktionen.